

# **ЕВРАЗИЙСКАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КОМИССИЯ**

**Департамент защиты внутреннего рынка**

## **МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ по подготовке заявления о применении компенсационной меры**

2016 год

## Содержание

Введение .....	3
1. Общие рекомендации.....	4
2. Рекомендуемая структура заявления .....	6
3. Пояснения к отдельным пунктам заявления.....	7
3.1. Общая информация .....	7
3.1.1. Заявитель.....	7
3.1.2. Поддержка заявления .....	7
3.1.3. Описание товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования.....	8
3.1.4. Описание аналогичного товара, производимого в государствах-членах.....	9
3.2. Доказательства наличия субсидируемого импорта.....	10
3.2.1. Субсидия.....	10
3.2.2. Специфичность субсидии .....	11
3.2.3. Расчет размера субсидии .....	12
3.2.4. Отнесение стоимости субсидий на анализируемый период .....	14
3.2.5. Распределение стоимости субсидии на единицу товара в соответствии с показателем распределения .....	15
3.3. Данные внешнеторговой статистики .....	16
3.4. Доказательства наличия материального ущерба (угрозы причинения материального ущерба) отрасли экономики государств-членов.....	17
3.4.1. Материальный ущерб.....	17
3.4.2. Угроза причинения материального ущерба.....	19
3.5. Доказательства наличия причинно-следственной связи между субсидируемым импортом и материальным ущербом (угрозой причинения материального ущерба) отрасли экономики государств-членов.....	19
3.6. Предложения о введении меры .....	20
Примерная форма заявления о применении компенсационной меры .....	21

## Введение

Настоящие Рекомендации разработаны в целях оказания методической помощи производителям в государствах – членах Евразийского экономического союза (далее соответственно – государства-члены, Союз) при подготовке ими заявления о применении компенсационной меры в отношении субсидируемого импорта товара, ввозимого на таможенную территорию Союза (далее – заявление).

Рекомендации содержат разъяснения требований, предъявляемых к информации, которую необходимо привести в заявлении в качестве основания для начала компенсационного расследования в соответствии с Протоколом о применении специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер по отношению к третьим странам (приложение № 8 к Договору о Евразийском экономическом союзе от 29 мая 2014 года (далее соответственно – Протокол, Договор)).

В Рекомендациях также приведена примерная форма заявления о применении компенсационной меры.

Информация, которую рекомендуется привести в заявлении, не является исчерпывающей. Она может быть расширена по инициативе заявителя.

Кроме того, в случае необходимости орган, ответственный за проведение расследований, предшествующих введению компенсационных мер на таможенной территории Союза, имеет право запросить у заявителя дополнительную информацию для принятия решения по результатам рассмотрения заявления.

Согласно Решению Коллегии Евразийской экономической комиссии от 07 марта 2012 года № 1 полномочия органа, ответственного за проведение расследований, предшествующих введению компенсационных мер на таможенной территории Союза, возложены на Департамент защиты внутреннего рынка Евразийской экономической комиссии (далее соответственно – Департамент, Комиссия).

Адрес для отправки корреспонденции:

*Смоленский бульвар, дом 3/5, стр. 1,  
Москва, Российская Федерация, 119121*

В случае если корреспонденция доставляется нарочным, её прием осуществляется по адресу фактического местонахождения Департамента:

*Летниковская ул., д. 2, стр.1, Москва,  
бизнес-центр «Вивальди Плаза», корпус D,  
(предварительно необходимо созвониться с сотрудником  
Департамента по тел.: +7(495)669-24-00 доб.12-72)*

## 1. Общие рекомендации

1.1. Вся информация, представленная в заявлении, должна быть достоверной, иметь документальное подтверждение или ссылки на источники ее получения.

1.2. Статистическая информация представляется в заявлении за предшествующий период. Согласно пункту 2 Протокола предшествующий период составляет три календарных года, непосредственно предшествующих дате подачи заявления, за которые имеются необходимые статистические данные.

Кроме того необходимо привести имеющиеся данные за период текущего года (например, 3, 6 или 9 месяцев), а также данные за аналогичный период предшествующего года.

1.3. При указании показателей, содержащихся в заявлении, должны использоваться единые денежные и количественные единицы измерения в целях их сопоставимости.

Например, в целях корректного сопоставления количественных показателей товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, и аналогичного товара, производимого в государствах-членах, рекомендуется использовать единицы измерения в соответствии с Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности Союза (далее – ТН ВЭД ЕАЭС).

В случае если при подаче заявления отрасль экономики государств-членов включает производителей из разных государств-членов, значения показателей в стоимостном выражении целесообразно приводить как в национальной валюте, так и в долларах США.

1.4. Информация, представленная в заявлении в виде таблиц, должна сопровождаться подробными комментариями. Комментарии должны содержать анализ показателей, приведенных в таблицах, а также описывать факторы, повлиявшие на их изменение.

1.5. Заявление должно быть составлено на русском языке. Документы, составленные на иностранном языке, должны сопровождаться их переводом на русский язык с удостоверением представленного перевода.

1.6. Сведения, содержащиеся в заявлении, должны быть заверены руководителями производителей, представивших такие сведения, а также сотрудниками, ответственными за ведение бухгалтерского учета и отчетности, в части, касающейся сведений, непосредственно относящихся к данным производителям.

1.7. Заявление должно быть направлено в Департамент на бумажном носителе. Одновременно копия заявления должна быть представлена на электронном носителе информации (CD-R или USB-Flash Drive).

На указанный электронный носитель информации необходимо также записать (сохранить) таблицы в формате Excel с фактическими данными и произведенными расчетами.

1.8. Заявление должно включать лист «Содержание» с перечислением в нем всех поименованных и пронумерованных пунктов и подпунктов, а также всех пронумерованных приложений.

1.9. Если в заявлении содержится конфиденциальная информация, то заявление должно быть представлено в двух версиях: конфиденциальной и неконфиденциальной.

Информация рассматривается в качестве конфиденциальной только при представлении в заявлении обоснований, свидетельствующих о том, что раскрытие такой информации предоставит конкурентное преимущество третьему лицу или повлечет неблагоприятные последствия для предприятия, представившего такую информацию, или для лица, от которого получена такая информация.

Указанные обоснования приводятся в неконфиденциальной версии заявления применительно к данным, рассматриваемым в качестве конфиденциальных. При этом не могут быть отнесены к конфиденциальной информации статистические данные об объемах импорта/экспорта, в том числе в страновом разрезе, сведения и данные, полученные из открытых источников.

Конфиденциальная версия заявления должна иметь гриф «Конфиденциально», который проставляется в верхнем правом углу каждого листа.

Неконфиденциальная версия должна быть достаточно подробной для понимания существа информации, представленной в конфиденциальном виде.

Рекомендации по оформлению неконфиденциальной версии заявления см. в приложении № 1 к Примерной форме заявления о применении компенсационной меры настоящих Рекомендаций.

На почтовых конвертах, в которых пересылается заявление, содержащее конфиденциальную информацию, отправитель должен **указать в качестве адресата Департамент защиты внутреннего рынка Евразийской экономической комиссии.**

## 2. Рекомендуемая структура заявления

Информацию, приводимую в заявлении о применении компенсационной меры, рекомендуется структурировать согласно следующим пунктам:

1. Общая информация;
2. Доказательства наличия субсидируемого импорта;
3. Данные внешнеторговой статистики;
4. Доказательства наличия материального ущерба (угрозы причинения материального ущерба) отрасли экономики государств-членов;
5. Доказательства наличия причинно-следственной связи между субсидируемым импортом и материальным ущербом (угрозой причинения материального ущерба) отрасли экономики государств-членов;
6. Предложения о введении меры.

### **3. Пояснения к отдельным пунктам заявления**

#### **3.1. Общая информация**

##### **3.1.1. Заявитель**

В соответствии с пунктом 187 Протокола заявление может подаваться:

- производителем аналогичного товара в государствах-членах или его уполномоченным представителем;
- объединением производителей аналогичного товара в государствах-членах, если в число его участников входят производители существенной части, но не менее 25 процентов от общего объема производства аналогичного товара в государствах-членах, или уполномоченным представителем такого объединения.

При подаче заявления объединением производителей необходимо, чтобы такое объединение являлось зарегистрированным юридическим лицом, и в его учредительных документах было закреплено право на представление интересов участников объединения.

Уполномоченным представителем может являться любое юридическое или физическое лицо, у которого имеются надлежащим образом оформленные полномочия – доверенность производителей (объединения производителей) аналогичного товара, подтверждающая передачу полномочий (должны быть перечислены в доверенности) своему представителю на срок, указанный в доверенности.

В случае если уполномоченным представителем является физическое лицо, в доверенности необходимо указать реквизиты документа, удостоверяющего личность физического лица-уполномоченного представителя, в том числе адрес его регистрации. Кроме того, доверенностью должна удостоверяться представленная в ней подпись физического лица-уполномоченного представителя.

Доверенность должна быть представлена в оригинале (копии доверенностей недействительны). Доверенность представляется в Департамент вместе с заявлением.

##### **3.1.2. Поддержка заявления**

К заявлению необходимо приложить документы, подтверждающие поддержку заявления производителями аналогичного товара в государствах-членах.

Поддержка заявления требуется для выполнения одновременно двух условий, предусмотренных пунктом 189 Протокола:

- а) доля производства аналогичного товара производителями в государствах-членах (в том числе заявителем), высказавшимися в поддержку заявления, должна составлять не менее 25 процентов от объема производства аналогичного товара в государствах-членах;

б) объем производства аналогичного товара производителями в государствах-членах (в том числе заявителем), высказавшимися в поддержку заявления, должен составлять более 50 процентов от объема производства аналогичного товара производителями в государствах-членах, высказавшими свое мнение (поддержку или несогласие) относительно заявления.

Если объем производства аналогичного товара производителями в государствах-членах (в том числе заявителем), высказавшимися в поддержку заявления, составляет менее 50 процентов от объема производства аналогичного товара производителями в государствах-членах, то для выполнения условия, изложенного в подпункте «б», необходимо опросить других известных производителей в государствах-членах с целью выяснения их мнения относительно заявления и представить результаты опроса в заявлении.

Производителю-заявителю, у которого объем производства составляет более 50 процентов от объема производства аналогичного товара в государствах-членах, доказательства поддержки заявления другими производителями представлять в заявлении не обязательно.

### **3.1.3. Описание товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования**

Для целей подачи заявления заявителю необходимо определить товар, происходящий из третьей страны (третьих стран) и ввозимый на таможенную территорию Союза, при производстве и (или) реализации которого предположительно используется специфическая субсидия (далее – импортируемый товар; товар, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования).

В заявлении необходимо представить максимально полное описание импортируемого товара, включающее:

- полное наименование импортируемого товара (такое наименование должно быть точным, не допускать неясностей или двусмысленного толкования и быть достаточным для целей взимания компенсационных пошлин таможенными органами государств-членов);
- краткое наименование импортируемого товара (для использования в тексте заявления);
- перечень кодов ТН ВЭД ЕАЭС, в рамках которых импортируемый товар классифицируется при ввозе на таможенную территорию Союза;
- описание ввозных таможенных пошлин, а также иных ограничений торговли, применявшихся в отношении импортируемого товара в предшествующий период, а также действующих на момент подачи заявления;
- описание технологии производства;
- описание стандартов, распространяющихся на производство товара-объекта расследования в стране происхождения;



- описание основных сфер применения импортируемого товара и, если возможно, описание различий в сферах применения в зависимости от характеристик импортируемого товара;
- описание разновидностей импортируемого товара, если в рамках указанного товара можно выделить различные разновидности (например, различные размеры, мощности, марки и т.п.).

### **3.1.4. Описание аналогичного товара, производимого в государствах-членах**

Заявителю необходимо доказать, что производимый им товар является аналогичным по отношению к импортируемому товару.

В соответствии с пунктом 2 Протокола аналогичный товар – это товар, полностью идентичный импортируемому товару, либо в отсутствие такого товара другой товар, имеющий характеристики, близкие к характеристикам импортируемого товара<sup>1</sup>.

В заявлении следует подробно описать производимый заявителем товар, его характеристики. Необходимо учитывать, что в соответствии с пунктом 187 Протокола заявление о применении компенсационной меры может быть подано только производителем аналогичного товара. Иными словами, аналогичность товара является существенным условием для определения права производителя на подачу заявления.

Для описания аналогичного товара могут быть использованы следующие характеристики и сведения: внешний вид товара, физические свойства, сырье и материалы, используемые в производстве товара, химический состав, информация о производственном процессе, основных потребителях, предназначении и конечном потреблении товара и т.д.

Кроме того, могут быть использованы существующие для аналогичного товара международные стандарты, национальные стандарты государств-членов, технические регламенты Союза, научные определения. Заявителю рекомендуется включить максимальное количество информации, которую он сам считает существенной для корректного и полного описания аналогичного товара.

Если можно выделить различные разновидности аналогичного товара, то необходимо детально описать каждую разновидность (подробную информацию см. в подпункте 1.4 Примерной формы заявления о применении компенсационной меры).

Описание аналогичного товара, производимого в государствах-членах, должно завершаться сравнительным анализом характеристик импортируемого товара и

---

<sup>1</sup> Необходимо отметить, что определение аналогичного товара, приведенное в пункте 2 Протокола, применяется как в отношении товара, производимого отраслью экономики государств-членов, так и в отношении товара, продаваемого иностранным производителем на своем внутреннем рынке. В первом случае понятие аналогичного товара используется для целей определения состава отрасли экономики государств-членов и определения наличия материального ущерба (угрозы материального ущерба) отрасли экономики государств-членов, во втором – для целей определения наличия субсидируемого импорта.

аналогичного товара и выводом о том, что производимый в государствах-членах товар действительно аналогичен к импортируемому товару, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, то есть представленная информация должна свидетельствовать о том, что существует конкуренция между товаром, произведенным в государствах-членах, и импортируемым товаром<sup>2</sup>.

### 3.2. Доказательства наличия субсидируемого импорта

Товар, ввозимый на таможенную территорию Союза, является предметом субсидируемого импорта, если при его производстве, экспорте или транспортировке использовалась специфическая субсидия экспортирующей третьей страны. Соответственно, в заявлении должны содержаться сведения о предоставлении субсидии, ее специфичности и размере<sup>3</sup>.

Доказательства наличия субсидируемого импорта представляются за период, наиболее приближенный к дате подачи заявления, но при этом такой период должен быть охвачен периодом, за который в заявлении приводятся доказательства причинения материального ущерба отрасли экономики государств-членов или угрозы его причинения.

#### 3.2.1. Субсидия

Субсидия – это финансовое содействие, осуществляемое субсидирующим органом, дающее получателю субсидии дополнительные преимущества (выгоды).

В качестве субсидирующего органа может выступать государственный орган либо орган местного самоуправления экспортирующей третьей страны или лицо, действующее по поручению этих органов или уполномоченное этими органами в соответствии с правовым актом либо исходя из фактических обстоятельств (например, по распоряжению правительства банку выделяются средства на предоставлении гарантий экспортерам по льготным ставкам).

Субсидия может осуществляться в различных формах, например:

1) прямой перевод денежных средств посредством:

- дотаций,
- займов,
- покупки акций;

2) обязательства по переводу денежных средств в виде:

- гарантий по займам;

3) списание средств либо отказ от взимания причитающихся доходов (за исключением случаев освобождения экспортируемого товара от налогов или пошлин, взимаемых с аналогичного товара, предназначенного для внутреннего

---

<sup>2</sup> Далее по тексту в отношении товара, производимого в государствах-членах, и импортируемого товара может применяться обобщенный термин «Товар».

<sup>3</sup> Если рассматриваются субсидии в отношении импорта из двух или более третьих стран, следует обратиться в Департамент за консультацией.

потребления, либо уменьшения или возврата таких налогов или пошлин в размерах, не превышающих фактически уплаченных сумм) в виде:

- предоставления налоговых кредитов,
- снижения ставки налога,
- освобождения от уплаты налогов,
- отсрочки по уплате налога, таможенных пошлин и т.д.,
- предоставления возможности осуществления ускоренной амортизации,
- списания долгов государством,
- предоставления льготных условий при приватизации (приватизация земли, других активов по ценам ниже их рыночной стоимости);

4) льготное или безвозмездное предоставление товаров и услуг правительством помимо общей инфраструктуры (например, льготные тарифы на транспортные услуги, электроэнергию, газ и т.д.);

5) льготные закупки государством товаров или услуг субсидируемой компании.

Таким образом, под субсидией понимаются любые льготы и преимущества, предоставляемые субъекту экономической деятельности (получателю субсидии), которые можно исчислить в финансовом выражении, и которые предоставляются государственными органами или по их поручению.

При этом поддержка бюджетами одного уровня бюджетов другого уровня не является субсидией.

### **3.2.2. Специфичность субсидии**

Рассмотрение вопроса о применении компенсационной меры возможно только по отношению к субсидиям, которые являются специфическими.

В соответствии пунктами 122 – 128 Протокола субсидия является специфической, если её предоставление сопровождается ограничением числа организаций, допущенных к пользованию субсидией (фактически или в соответствии с нормативным правовым актом).

В качестве таких организаций могут рассматриваться:

- конкретный производитель и (или) экспортер либо группа (объединение, союз) производителей и (или) экспортеров;
- конкретная отрасль экономики либо отрасли экономики экспортирующей третьей страны (ограничение по отраслевому признаку);
- организации, расположенные в определенном географическом регионе (ограничение по региональному признаку).

Субсидия автоматически считается специфической, если она в соответствии с нормативным правовым актом или фактически в качестве единственного условия или одного из нескольких условий связана с:

- результатами экспорта.

Например, государство (в соответствии с нормативным правовым актом) предоставляет льготу по налогу на прибыль предприятиям при условии ежегодного минимального объема поставок машиностроительной продукции на экспорт в размере не менее 100 миллионов долларов. Фактическая обусловленность субсидии результатами экспорта означает необходимость доказательства тесной связи между предоставлением субсидии и результатами экспорта;

- использованием товаров импортозамещения.

Например, государство предоставляет налоговые льготы инвестору при строительстве нового производства при условии обязательства инвестора использовать при производстве сырье и комплектующие местного производства.

Субсидия не является специфической, если субсидирующим органом или нормативным правовым актом экспортирующей третьей страны устанавливаются и соблюдаются общие объективные критерии либо условия, которые определяют безусловное право на получение субсидии.

### **3.2.3. Расчет размера субсидии**

Размер субсидии является основой для определения ставки компенсационной пошлины. Для определения ставки компенсационной пошлины рассчитывается размер субсидии, приходящийся на единицу соответствующего товара при его импорте.

Размер субсидии определяется на основе размера выгоды, извлекаемой получателем такой субсидии.

При этом следует иметь в виду, что:

1) участие субсидирующего органа в капитале организации не рассматривается как предоставление выгоды, если такое участие не может быть расценено как не отвечающее обычной инвестиционной практике на территории экспортирующей третьей страны. Например, если правительство покупает акции компании по цене выше текущих биржевых котировок, то такая покупка может быть расценена как субсидия. Покупка правительством акций компании не будет расцениваться как субсидия, если правительство, покупая акции, рассчитывает на увеличение дивидендов по этим акциям, что является разумным инвестиционным решением;

2) кредит, предоставленный субсидирующим органом, не рассматривается как предоставление выгоды, если отсутствует разница между суммой, которую организация – получатель кредита уплачивает за государственный кредит, и суммой, которую она уплатила бы за сопоставимый коммерческий кредит на кредитном рынке экспортирующей третьей страны. В противном случае выгодой считается разница между этими суммами. Например, организация получает кредит от государственного банка под меньший процент, чем он мог бы был взят у коммерческого банка. В этом случае размер субсидии будет равен разнице между

суммой процентных платежей, уплачиваемых организацией по кредиту государственного банка и суммой процентов, которые организация могла бы уплачивать по кредиту коммерческого банка;

3) гарантирование кредита субсидирующим органом не рассматривается как предоставление выгоды, если отсутствует разница между суммой, которую организация – получатель гарантии уплачивает за кредит, гарантированный субсидирующим органом, и суммой, которую она уплатила бы за сопоставимый коммерческий кредит без государственной гарантии. В противном случае выгодой считается разница между этими суммами с поправкой на разницу в комиссионных. Например, субсидия возникает, если при наличии государственной гарантии кредит обходится дешевле, чем при отсутствии такой гарантии;

4) поставка субсидирующим органом товаров или услуг либо закупка товаров не рассматриваются как предоставление выгоды, если только товары или услуги поставляются за менее чем адекватное вознаграждение либо закупки не осуществляются за более чем адекватное вознаграждение. Адекватность вознаграждения определяется, исходя из существующих рыночных условий покупки этих товаров и услуг на рынке экспортирующей третьей страны, включая цену, качество, доступность, ликвидность, транспортировку и другие условия покупки или продажи товаров.

Размер выгоды, извлекаемой получателем субсидии, в общем виде определяется как сумма объема (стоимости) предоставленной субсидии и процентов, которые компания получателя должна была бы выплатить в случае заимствования соответствующей суммы на рынке:

$$C = D + D * П ,$$

где:

**C** – размер выгоды от полученной субсидии (размер субсидии)

**D** – объем (стоимость) предоставленной субсидии;

**П** – стоимость денег на рынке (ставки коммерческих банков по кредитам).

Например, размер субсидии, предоставленной в форме налоговой льготы, рассчитывается следующим образом:

$$C_{\text{нл}} = (A - B) + (A - B) * П ,$$

где:

**C<sub>нл</sub>** – размер субсидии, предоставленной в форме налоговой льготы;

**A** – сумма налогов, которая должна была быть уплачена компанией;

**B** – сумма налогов, уплаченная компанией;

**П** – стоимость денег на рынке (ставки коммерческих банков по кредитам).

В случае если возможность предоставления достоверной информации о стоимости денег на рынке на основании ставок коммерческих банков отсутствует, можно использовать размер ставки рефинансирования.

При расчете размера субсидии следует учитывать, что полезный эффект от субсидии может действовать в течение нескольких лет, и субсидии,

предоставленные до анализируемого периода<sup>4</sup>, также должны быть рассмотрены в целях установления влияния таких субсидий на стоимость импорта в анализируемый период.

При наличии таких субсидий в расчетах размера субсидии необходимо учитывать как субсидию, которая предоставлена и действует в анализируемый период, так и субсидию, которая была предоставлена и прекратила свое действие до начала анализируемого периода, однако её полезный эффект продолжает действовать, в том числе в анализируемый период.

В таком случае необходимо отнести на анализируемый период части тех субсидий, которые были предоставлены до начала анализируемого периода, но полезный эффект которых продолжает действовать в анализируемый период, а затем распределить стоимость субсидий, отнесенных к анализируемому периоду, на единицу товара, выбрав соответствующий показатель для распределения.

### **3.2.4. Отнесение стоимости субсидий на анализируемый период**

Субсидии, полезный эффект которых проявляется сразу с момента их предоставления (например, налоговые льготы, льготное кредитование), относятся к повторяющимся субсидиям. Такие субсидии, выделенные в анализируемом периоде, используются непосредственно в анализируемый период. Чтобы определить выгоду получателя такой субсидии, используемую сумму нужно увеличить на размер годовой процентной ставки банков по кредитам (выгода, полученная из-за отсутствия необходимости привлечения средств на рынке).

Субсидии, полезный эффект которых проявляется в срочной перспективе (например, субсидии, связанные с приобретением основных активов, общая стоимость которых распространяться на весь срок использования таких активов), относятся к единовременным субсидиям.

Единовременные субсидии могут быть распределены в соответствии со сроками амортизации активов, используемых в данной отрасли. Для этого обычно используется линейный метод. Например, если период амортизации составляет 5 лет, то на 1 год должны быть отнесены 20 процентов размера субсидии.

Единовременные субсидии, предоставленные получателю до начала анализируемого периода, когда их полезный эффект продолжает действовать в анализируемый период, должны быть учтены в анализируемом периоде<sup>5</sup> (исключение составляют субсидии, размер которых составляет менее 1 процента от

---

<sup>4</sup> Анализируемый период – период, за который заявитель представляет доказательства наличия материального ущерба отрасли экономики государств-членов вследствие субсидируемого импорта. Такой период, как правило, предшествует дате подачи заявления о проведении расследования, и его продолжительность определяется заявителем, исходя из факта наличия эффекта от предоставления субсидий (может составлять, например, 1 год или 1,5 года).

<sup>5</sup> В случае если единовременная субсидия предоставлялась до начала анализируемого периода, и полезный эффект от неё был использован до начала анализируемого периода, такая субсидия не принимается во внимание и не учитывается в анализируемом периоде.

стоимости объекта субсидирования, даже если они связаны с покупкой основных активов).

Распределение размера субсидии во времени теоретически эквивалентно ежегодно предоставляемым дотациям на одну и ту же сумму. Чтобы определить выгоду получателя такой субсидии, ежегодно предоставляемые суммы нужно увеличить на размер годовой процентной ставки банков по кредитам (выгода, полученная из-за отсутствия необходимости привлечения средств на рынке).

Примечание. Повторяющиеся субсидии, предоставленные в крупных суммах до начала периода расследования, в определенных обстоятельствах также могут быть распределены во времени, если установлено, что они, вероятно, связаны с приобретением основных активов и все еще составляют выгоду получателя в течение анализируемого периода.

Таким образом, когда полезный эффект проявляется сразу же с момента предоставления субсидии, не принимаются во внимание субсидии, предоставленные до начала периода расследования. В случае, когда субсидии распределены во времени, субсидии, предоставленные до начала анализируемого периода, когда их полезный эффект продолжает действовать в анализируемый период, должны быть учтены.

### **3.2.5. Распределение стоимости субсидии на единицу товара в соответствии с показателем распределения**

Размер субсидии должен быть отнесен к единице товара.

В случае потребительских товаров (например, телевизоров) за единицу товара принимается каждый отдельный объект продаж.

В случае насыпной или наливной продукции (например, минеральные удобрения) размер субсидии рассчитывается на тонну или другую единицу измерения.

Размер субсидии на единицу товара определяется путем распределения полной стоимости субсидии (относимой на анализируемый период) в соответствии с показателем распределения – объемом экспорта или объемом продаж товара.

В отношении экспортных субсидий показателем распределения является объем экспорта в течение анализируемого периода, так как полезный эффект таких субсидий распространяется только на экспорт.

Для иных (внутренних) субсидий показателем распределения является общий объем продаж товара, так как полезный эффект таких субсидий распространяется как на внутренние, так и на экспортные продажи.

Если полезный эффект субсидии распространяется на конкретный вид продукции, то показатель распределения должен отражать объемы продаж только этого конкретного вида продукции. В противном случае используются данные об общих продажах получателя субсидии.

Если субсидия предоставляется на единицу товара, например, в случае экспортных скидок, то размер субсидии обычно определяется средневзвешенной стоимостью всех скидок в течение анализируемого периода.

Если субсидия не может быть изначально выражена в расчете на единицу товара (например, субсидия предоставляется на основные средства производства, которые используются не только для производства товара-объекта расследования, но и другой товарной продукции), то должна быть выделена доля такой субсидии, используемая при производстве товара-объекта расследования.

### 3.3. Данные внешнеторговой статистики

В заявлении необходимо привести информацию об объемах, стоимости и средневзвешенной цене товара, происходящего из страны субсидируемого импорта и ввозимого на таможенную территорию Союза, а также об объемах и стоимости экспорта аналогичного товара с таможенной территории Союза за предшествующий период, то есть за три календарных года, непосредственно предшествующих дате подачи заявления.

В заявлении необходимо также привести данные за истекший период текущего года, за который имеются официальные статистические данные (например, 3, 6 или 9 месяцев), а также данные за аналогичный период предыдущего года для сравнения.

Для определения показателей, указанных в абзацах первом и втором настоящего подпункта, необходимо использовать официальные данные статистики внешней торговли товарами с третьими странами Союза и государств-членов<sup>6</sup>.

Ежемесячные данные внешней торговли (импорт, экспорт) товарами с третьими странами в разрезе подсубпозиций (10 знаков ТН ВЭД ЕАЭС) в целом по Союзу размещены на официальном сайте Комиссии<sup>7</sup> в сети Интернет на узле Департамента статистики.

При этом данные по импорту товаров представлены в разбивке по странам-партнерам.

Следует иметь в виду, что данные внешней торговли Союза с третьими странами за период до 1 января 2015 г. подготовлены на основе данных таможенной статистики внешней торговли, полученных от уполномоченных органов Республики Беларусь, Республики Казахстан и Российской Федерации, ответственных за их предоставление, и **не учитывают статистические данные внешней торговли товарами с третьими странами государств-членов, присоединившихся к Союзу после 1 января 2015 г.**

В этой связи для представления в Департамент полной статистической информации по импорту/экспорту товаров из третьих стран/в третьи страны за

---

<sup>6</sup> Без учета объемов взаимной торговли государств-членов.

<sup>7</sup> Официальный сайт Комиссии (<http://eec.eaunion.org>) является одним из ресурсов официального сайта Союза в сети Интернет.



период до 1 января 2015 г. необходимо данные, полученные с официального сайта Комиссии в сети Интернет и относящиеся к периоду до 1 января 2015 г., дополнить данными статистики внешней торговли товарами с третьими странами государств-членов, присоединившихся к Союзу после 1 января 2015 г. Такие данные могут быть получены по запросу в уполномоченные органы в сфере статистики внешней торговли в этих государствах-членах.

Полезные ссылки: Министерство финансов Республики Армения – <http://minfin.am>;

Государственный таможенный комитет Республики Беларусь – <http://gtk.gov.by>;

Комитет государственных доходов Министерства финансов Республики Казахстан – <http://www.kgd.gov.kz>;

Государственная таможенная служба при Правительстве Кыргызской Республики – [www.customs.kg](http://www.customs.kg);

Федеральная таможенная служба Российской Федерации – [www.customs.ru](http://www.customs.ru);

В отдельных случаях, когда в рамках кодов ТН ВЭД ЕАЭС, используемых для классификации импортируемого товара, поставляются также товары, не относящиеся к товару, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, необходимо исключить из данных по импорту и экспорту в рамках кодов ТН ВЭД ЕАЭС соответствующие данные по товарам, не относящимся к товару, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования<sup>8</sup>.

### **3.4. Доказательства наличия материального ущерба (угрозы причинения материального ущерба) отрасли экономики государств-членов**

В заявлении должны содержаться сведения и доказательства того, что импорт товара, в отношении которого применяются/применялись субсидии, наносит материальный ущерб отрасли экономики государств-членов или создает угрозу причинения такого ущерба.

В соответствии с пунктом 4 статьи 49 Договора под отраслью экономики государств-членов понимаются все производители аналогичного товара в государствах-членах либо те из них, доля которых в общем объеме производства в государствах-членах аналогичного товара составляет существенную часть, но не менее 25 процентов<sup>9</sup>.

#### **3.4.1. Материальный ущерб**

Доказательства нанесения материального ущерба должны основываться на объективных факторах, которые характеризуют ухудшение экономического

<sup>8</sup> В таких случаях следует обратиться в Департамент за консультацией.

<sup>9</sup> Департамент рекомендует рассматривать в составе отрасли производителей аналогичного товара, доля которых в общем объеме производства аналогичного товара в государствах-членах составляет более 50 процентов.

положения отрасли экономики государств-членов. В заявлении должны быть представлены сведения о состоянии рынка Товара на таможенной территории Союза и состоянии отрасли экономики государств-членов.

Перечень анализируемых показателей включает:

1) показатели, характеризующие состояние рынка Товара на таможенной территории Союза:

- объем потребления Товара на таможенной территории Союза;
- доля в потреблении на таможенной территории Союза из страны субсидируемого импорта и аналогичного товара производителей в государствах-членах;

2) показатели, характеризующие экономическое положение отрасли экономики государств-членов (агрегированные данные по предприятиям, составляющим отрасль экономики государств-членов):

- объем производства, производственные мощности, степень загрузки производственных мощностей;
- объем реализации аналогичного товара на таможенной территории Союза;
- себестоимость производства и цена аналогичного товара, реализованного на таможенной территории Союза;
- факторы, влияющие на изменение себестоимости и цены;
- размер прибыли от реализации аналогичного товара на таможенной территории Союза;
- рентабельность производства аналогичного товара, реализованного на таможенной территории Союза;
- объем инвестиций, направляемых на производство и (или) реализацию аналогичного товара;
- изменение товарных запасов;
- производительность труда;
- занятость и заработная плата.

Существенным элементом доказательства материального ущерба является приведение фактов, свидетельствующих о существенном росте объемов субсидируемого импорта, а также о том, что цены на товар из страны субсидируемого импорта значительно ниже цен производителей в государствах-членах, и цены субсидируемого импорта оказывают негативное влияние на цены продаж аналогичного товара на таможенной территории Союза. Например, под давлением низких цен субсидируемого импорта цены на аналогичный товар производителей в государствах-членах падают или растут непропорционально себестоимости, что приводит соответственно к снижению прибыли и рентабельности.

### **3.4.2. Угроза причинения материального ущерба**

Доказательства угрозы причинения материального ущерба отрасли экономики государств-членов должны основываться на подтверждении неизбежности причинения материального ущерба отрасли экономики государств-членов в случае продолжения субсидируемого импорта.

При доказательстве наличия угрозы материального ущерба рассматриваются все вышеуказанные производственно-экономические показатели отрасли, при этом крайне важно показать оценку состояния показателей в конце рассматриваемого периода и прогноз их изменения на ближайшую перспективу с учетом влияния дальнейшего роста субсидируемого импорта.

В целях доказательства возможности дальнейшего увеличения субсидируемого импорта важно привести факты о производственном и экспортном потенциалах иностранных производителей, а также информацию об уровне цен импортируемого товара, который может привести к снижению или сдерживанию цены аналогичного товара на рынке Союза и дальнейшему увеличению спроса на импортируемый товар.

### **3.5. Доказательства наличия причинно-следственной связи между субсидируемым импортом и материальным ущербом (угрозой причинения материального ущерба) отрасли экономики государств-членов**

В заявлении необходимо привести доказательства того, что материальный ущерб отрасли экономики государств-членов обусловлен субсидируемым импортом.

Факторами, свидетельствующими о наличии причинно-следственной связи между субсидируемым импортом и материальным ущербом отрасли экономики государств-членов, могут являться:

- вытеснение с рынка Союза аналогичного товара, произведенного предприятиями, составляющими отрасль экономики государств-членов, импортным товаром, являющимся объектом расследования;
- влияние субсидируемого импорта на ценовую политику производителей аналогичного товара в государствах-членах (снижение цен или их рост непропорционально затратам, которые привели к ухудшению финансовых показателей предприятий, и др.);
- иные факторы, свидетельствующие о наличии причинно-следственной связи между субсидируемым импортом и ухудшением ситуации в отрасли экономики государств-членов (например, переориентация потребителей продукции, произведенной предприятиями, составляющими отрасль экономики государств-членов, на использование товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования).

Одновременно необходимо рассмотреть и другие факторы, которые могут оказывать влияние на состояние отрасли экономики государств-членов, но не связаны с субсидируемым импортом, например:

- объем и цена импортного товара, в отношении которого субсидии не применялись;
- сокращение спроса или изменение в структуре потребления;
- сокращение экспортных поставок аналогичного товара;
- различия и изменения в технологии производства;
- производство аналогичного товара предприятиями, не являющимися заявителем.

### **3.6. Предложения о введении меры**

В заявлении необходимо предложить размер компенсационной пошлины и срок применения компенсационной меры.

Основой установления ставки компенсационной пошлины является размер субсидии. Ставка компенсационной пошлины, эквивалентная субсидии – это, по сути, доля стоимости субсидии, отнесенной к единице товара, в цене импортного товара на условиях CIF (ввозные пошлины не уплачены), выраженная в процентах.

Размер предлагаемой компенсационной пошлины должен быть достаточен для предотвращения ущерба отрасли экономики государств-членов, но не может превышать установленную субсидию в расчете на единицу импортируемого товара.

\*\*\*

Период рассмотрения заявления Департаментом составляет 30 календарных дней с даты регистрации заявления. При необходимости получения Департаментом дополнительных сведений указанный срок может быть продлен до 60 календарных дней.

Следует иметь в виду, что в случае принятия решения о начале расследования Департамент направляет производителям, составляющим отрасль экономики государств-членов, вопросник (в целях сбора информации, необходимой для проведения компенсационного расследования), а также может осуществить проверочный визит по месту нахождения производителя (в целях изучения документации и проверки информации, представленной в ответах на вопросник).

**Примерная форма  
заявления о применении компенсационной меры**

## Содержание

1. Общая информация.....	3
1.1. Сведения о заявителе .....	3
1.2. Сведения о производителях аналогичного товара на таможенной территории Союза .....	3
1.3. Доказательство поддержки заявления .....	3
1.4. Описание Товара .....	5
1.5. Экспортирующие третьи страны и сведения об известных иностранных производителях и (или) экспортерах .....	10
1.6. Сведения об известных импортерах в государствах-членах .....	10
1.7. Сведения об основных потребителях товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования .....	10
2. Доказательства наличия субсидируемого импорта.....	11
2.1. Субсидии.....	11
2.2. Расчет доли субсидии в цене товара .....	11
3. Данные внешнеторговой статистики .....	12
4. Доказательства наличия материального ущерба (угрозы причинения материального ущерба) отрасли экономики государств-членов.....	16
4.1. Анализ состояния рынка Товара на таможенной территории Союза .....	16
4.1.1. Потребление Товара на таможенной территории Союза .....	16
4.1.2. Доля импортируемого товара и аналогичного товара, реализованных на таможенной территории Союза, в объеме потребления на таможенной территории Союза .....	17
4.2. Анализ состояния отрасли экономики государств-членов .....	18
4.2.1. Объем производства аналогичного товара .....	18
4.2.2. Объем реализации аналогичного товара на таможенной территории Союза и его доля в потреблении.....	18
4.2.3. Объем реализации аналогичного товара на экспорт .....	19
4.2.4. Степень загрузки производственных мощностей.....	19
4.2.5. Товарные запасы .....	20
4.2.6. Выручка от реализации аналогичного товара на таможенной территории Союза.....	20
4.2.7. Затраты на производство аналогичного товара, реализованного на таможенной территории Союза.....	20
4.2.8. Прибыль/убытки от реализации аналогичного товара на таможенной территории Союза .....	21
4.2.9. Себестоимость, цены.....	21
4.2.10. Рентабельность производства, рентабельность продаж.....	22
4.2.11. Объем инвестиций.....	22
4.2.12. Производительность труда и численность персонала.....	23
4.3. Доказательства наличия угрозы причинения материального ущерба отрасли экономики государств-членов.....	23
4.3.1. Сведения о наличии производственного и экспортного потенциала у	

иностранных производителей .....	23
5. Доказательства наличия причинно-следственной связи между субсидируемым импортом и материальным ущербом отрасли экономики государств-членов .....	24
6. Предложения о введении меры .....	27
Приложение № 1 .....	28
Приложение № 2 .....	30
Приложение № 3 .....	33

## 1. Общая информация

### 1.1. Сведения о заявителе

В данном подпункте заявления должны быть представлены следующие сведения о заявителе:

- 1) полное наименование юридического лица;
- 2) ФИО руководителя;
- 3) ФИО лица, ответственного за ведение бухгалтерской отчетности;
- 4) ФИО и контактный телефон сотрудника предприятия, который непосредственно занимается подготовкой заявления.

К заявлению необходимо приложить копию устава, копию протокола общего собрания акционеров или выписку из него, копию свидетельства о постановке на учет в налоговом органе и копию свидетельства о государственной регистрации, заверенные руководителем предприятия и скрепленные печатью.

### 1.2. Сведения о производителях аналогичного товара на таможенной территории Союза

В данном подпункте заявления должны быть представлены сведения о производителях аналогичного товара в государствах-членах:

- 1) наименование производителя;
- 2) ФИО руководителя;
- 3) юридический и фактический адреса;
- 4) контактные телефоны;
- 5) адрес электронной почты и адрес Интернет сайта, если имеются.

### 1.3. Доказательство поддержки заявления

Данные таблицы 1.3.1 должны содержать доказательство того, что доля производства аналогичного товара производителями в государствах-членах (в том числе заявителем), высказавшимися в поддержку заявления, составляет не менее 25 процентов от общего объема производства аналогичного товара в государствах-членах.

Таблица 1.3.1

Показатель	Ед. изм.	...			Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
		год	год	год		
Объем производства аналогичного товара в государствах-членах, в том числе:	тонн					
Объем производства в Республике Армения *	тонн					
Объем производства в Республике Беларусь *	тонн					
Объем производства в Республике Казахстан *	тонн					



Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Объем производства в Кыргызской Республике *	тонн					
Объем производства в Российской Федерации *	тонн					
Объем производства в (название другого государства-члена, присоединившегося к Союзу) *	тонн					
Объем производства аналогичного товара производителями в государствах-членах, являющимися заявителями и высказавшимися в поддержку заявления	тонн					
Предприятие 1						
Предприятие 2						
...						
Доля производства аналогичного товара производителями в государствах-членах, являющимися заявителями и высказавшимися в поддержку заявления, в общем объеме производства аналогичного товара в государствах-членах	%					

**\* В случае если в государстве-члене отсутствует производство аналогичного товара необходимо официально подтвердить такую информацию.**

**В случае если в государстве-члене отсутствует официальная статистика по производству аналогичного товара, необходимо подробно описать, как производилась оценка объемов производства и источники информации, используемые для этого.**

Поддержка заявления производителями аналогичного товара и их готовность к предоставлению данных, запрашиваемых Департаментом, оформляется в виде отдельного письма согласно приложению № 2.

Если сведения предприятия, поддержавшего заявление, используются для доказательства материального ущерба (угрозы причинения материального ущерба) отрасли экономики государств-членов, то к письму предприятия о поддержке заявления необходимо приложить данные (заверенные руководителем предприятия и лицом, ответственным за ведение бухгалтерской отчетности) в формате таблицы, приведенной в приложении № 2, или предприятие, поддержавшее заявление, должно заверить заявление в части, касающейся сведений, непосредственно относящихся к данному предприятию.

Данные таблицы 1.3.2 должны содержать доказательство того, что доля производителей аналогичного товара в государствах-членах (в том числе заявителя), высказавшихся в поддержку заявления, составляет более 50 процентов от объема

производства аналогичного товара производителями в государствах-членах, высказавшими свое мнение (поддержку или несогласие) относительно заявления.

Таблица 1.3.2

	Календарный год, предшествующий дате подаче заявления	
	Объем производства (тонн)	Удельный вес предприятий (%)
А. Объем производства аналогичного товара производителями, высказавшими свое мнение в поддержку заявления (включая заявителей)		
В. Объем производства аналогичного товара производителями, высказавшими свое мнение о несогласии с заявлением		
С. Общий объем производства аналогичного товара производителями, высказавшими свое мнение относительно заявления (C=A+B)		

Обращаем внимание, что мнение производителя аналогичного товара, высказавшего поддержку или несогласие относительно заявления, приводится в виде отдельного письма согласно приложению № 3.

#### 1.4. Описание Товара

В данном подпункте заявления должна быть представлена подробная информация о товаре, в отношении которого предлагается ввести компенсационную меру, а также об аналогичном товаре, производимом отраслью экономики государств-членов.

Перечень информации, которую необходимо представить о товаре, в отношении которого предлагается ввести компенсационную меру, и аналогичном товаре, производимом отраслью экономики государств-членов, см. в пункте 3. «Пояснения к отдельным пунктам заявления»\3.1. «Общая информация»\3.1.3 «Описание товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования» и 3.1.4. «Описание аналогичного товара, производимого в государствах-членах» настоящих Рекомендаций.

В отношении аналогичного товара, производимого отраслью экономики государств-членов, необходимо также детально описать каждую разновидность товара, если в рамках указанного товара можно выделить различные разновидности.

Описание разновидностей товара следует осуществлять с использованием Контрольного номера разновидности товара.

Контрольный номер разновидности товара (PTCN-код) представляет собой совокупность определенного количества символов, отражающих показатели (характеристики) товара.

Количество символов в PTCN-коде определяется количеством показателей, характеризующих товар, и форматом каждого из показателей (геометрические размеры товара, комплектация, форма поперечного сечения и т.п.). Формат показателя в PTCN-коде может состоять из комбинации латинской буквы и цифр, если показатель характеризуется какими-либо единицами измерения (длина,

ширина, диаметр и т.п.), или из латинской буквы/букв, если показатель не имеет единицы измерения (форма поперечного сечения, наличие или отсутствие в комплектации отдельных элементов и т.п.)<sup>10</sup>.

Для присвоения RTCN-кодов разновидностям товара рекомендуется использовать следующий формат:

Характеристика	Количество символов и их позиция в RTCN-коде	Описание характеристики
характеристика 1	По каждой характеристике указываются: количество символов и через знак «;» - позиция этих символов в RTCN-коде	По каждой характеристике указываются: соответствующие символы и через тире – соответствующие им наименования (расшифровки) характеристики
характеристика 2		
...		
характеристика n-1		
характеристика n		

Пример 1:

Товар Ванны чугунные эмалированные различаются длиной, шириной, глубиной, комплектацией (с ручками и без них, с подголовниками и без них).

Для присвоения RTCN-кодов разновидностям товара Ванны чугунные эмалированные перечислим характеристики этого товара и их формат, то есть максимальное количество символов (букв латинского алфавита и (или) арабских цифр), необходимых для описания каждой характеристики:

характеристика 1:	Длина в сантиметрах	4 символа	
характеристика 2:	Ширина в сантиметрах	3 символа	
характеристика 3:	Глубина в сантиметрах	3 символа	
характеристика 4:	Комплектация:	ручками	1 символ
		подголовником	1 символ

Следовательно, RTCN-код в данном примере будет состоять из 12 символов, где первые 4 символа указывают длину ванны, далее 3 символа – ширину ванны, далее 3 символа – глубину ванны, далее 1 символ – наличие/отсутствие ручек, далее 1 символ – наличие/отсутствие подголовника.

Таблица  
для присвоения RTCN-кодов разновидностям товара – **Ванны чугунные эмалированные**

Характеристика	Количество символов и их позиция в RTCN-коде	Описание характеристики (без перечисления конкретных размеров длины, ширины, глубины ванны чугунной эмалированной)
Длина в сантиметрах	4; <u>XXXXXXXXXXXX</u>	LXXX
Ширина в сантиметрах	3; <u>XXXXXXX</u>	WXX
Глубина в сантиметрах	3; <u>XXXXXXX</u>	DXX

<sup>10</sup> В случае затруднений при присвоении RTCN-кодов следует обратиться в Департамент за консультацией.

Характеристика		Количество символов и их позиция в RTCN-коде	Описание характеристики (без перечисления конкретных размеров длины, ширины, глубины ванны чугунной эмалированной)
Комплектация	ручками	1; XXXXXXXXXXXXX	H – с ручками N – без ручек
	подголовником	1; XXXXXXXXXXXXX	P – с подголовником N – без подголовника

Например, **L170W75D42HN** – ванна чугунная эмалированная, имеющая длину 170 сантиметров, ширину 75 сантиметров, глубину 42 сантиметра, с ручками, без подголовника.

Пример 2:

Таблица  
для присвоения RTCN-кодов разновидностям товара – ПРУТКИ

Характеристика	Количество символов и их позиция в RTCN-коде	Описание характеристики (с перечислением конкретных значений каждой характеристики)	
Марка стали	3; <u>XXXXXXXXXX</u>	001 – 05 002 – 10 003 – 15 004 – 20 005 – 30 006 – 35 007 – 40 008 – 45 009 – 50 010 – 55 011 – 70 012 – 73 013 – 80 014 – 85 015 – 05кп 016 – 05пс 017 – 09Г2С 018 – 10ГТ 019 – 10КП 020 – 12ХН3А 021 – 15ХР 022 – 18Г2С 023 – 20ГС2 024 – 20Г2Р 025 – 20ГС 026 – 20ХГНМ 027 – 20Х2Г2СР 028 – 22Х2Г2АЮ 029 – 22Х2Г2Р 030 – 23Х2Г2Т 031 – 25Г2С	061 – 75ВК 062 – 75Г 063 – 75КК 064 – 78ВК 065 – 80ВК 066 – 80КК 067 – 80С 068 – 83ВК 069 – 85ВК 070 – 85КК 071 – А36 072 – С35R 073 – С45R 074 – С82V 075 – Сk 15 076 – Сk 35 077 – DC01 078 – S235JR 079 – S355J2 080 – SAE 1006 081 – SAE 1008 082 – SAE 1010 083 – SWRY 11 084 – СВ08А 085 – СВ08Г2С 086 – Св-08ГА 087 – Св-08ХГ2СМФ 088 – Св-10ХГ2СМФ 089 – Ст0 090 – Ст1кп 091 – Ст1пс

Характеристика	Количество символов и их позиция в RTCN-коде	Описание характеристики (с перечислением конкретных значений каждой характеристики)	
		032 – 28С 033 – 30Г1Р 034 – 30Х 035 – 30ХГСА 036 – 32Г2Рпс 037 – 35 селект 038 – 35ГС 039 – 38ХА 040 – 40С2 041 – 40Х 042 – 45ВК 043 – 45КК 044 – 45Х 045 – 50ВК 046 – 50КК 047 – 55ВК 048 – 55КК 049 – 55ПП 050 – 55РП 051 – 60ВК 052 – 60КК 053 – 60С2А 054 – 60С2Г 055 – 65ВК 056 – 65Г 057 – 65КК 058 – 70ВК 059 – 70Г 060 – 70КК	092 – Ст1сп 093 – СТ2КП 094 – Ст2пс 095 – Ст2сп 096 – СТ3ГПС 097 – СТ3ГСП 098 – СТ3КП 099 – Ст3пс 100 – Ст3сп 101 – Ст5сп 102 – СТ5ПС 103 – Ш2 104 – Ш2.1 105 – Ш3 106 – иная марка (указать наименование и последовательно присвоить для каждой марки соответствующий код, начиная с 106)
Поверхность	1; XXXX <u>X</u> XXXXXX	D – с выемками, выступами, бороздами или другими деформациями; N – гладкая	
Диаметр прутка	3; XXXXX <u>XXXX</u> XXXX	Диаметр прутков (в миллиметрах с точностью до десятых долей, например, диаметру 22 мм будет соответствовать 220)	
Мерность	1; XXXXXXXX <u>XXX</u>	M – мерная длина N – немерная длина O – мерная длина с немерными отрезками B – бухты (мотки), не регламентируется	

Характеристика	Количество символов и их позиция в RTCN-коде	Описание характеристики (с перечислением конкретных значений каждой характеристики)
Класс <sup>11</sup>	2; <u>XXXXXXXXXX</u>	00 – без класса, катанка, круг 01 – А240 02 – А300 03 – Ас300 04 – А400 05 – А(т)400С 06 – А(т)500С  07 – А600 08 – А(т)600С 09 – А(т)600К 10 – А800 11 – Ат800 12 – Ат800К 13 – Ат1000 14 – Ат1000К 15 – Ат1200  16 – иной класс (указать наименование и последовательно присвоить для каждого класса соответствующий код, начиная с 16)

В данном примере RTCN-код будет состоять из 10 символов, где первые 3 символа указывают марку стали, далее 1 символ – характер поверхности, далее 3 символа – диаметр прутка с точностью до десятых, далее 1 символ – характеристика мерности длины, далее 2 символа – характеристика класса прочности.

Например, **101D220M02** – арматура стальная из марки стали Ст5сп, с выемками, выступами, бороздами или другими деформациями, диаметром 22 мм, мерной длины, класса прочности А300.

Сравнение характеристик товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, и аналогичного товара, производимого отраслью экономики государств-членов, необходимо привести в формате таблицы 1.4. При этом в графе «Комментарий» должны быть указаны источники информации.

Таблица 1.4

Характеристика	Ед. изм.	Параметры импортируемого товара	Параметры аналогичного товара	Комментарий

<sup>11</sup> Класс Ас300 - специального назначения, отличается профилем, изготавливается по согласованию изготовителя с потребителем.

С – после значения предела текучести означает «свариваемая».

К – после значения предела текучести означает «с повышенной стойкостью против коррозионного растрескивания под напряжением». (т) – перед значением предела текучести означает «термомеханически упрочненная», в классах до Ат800 эта буква в обозначении класса в стандартах опускается.

### **1.5. Экспортирующие третьи страны и сведения об известных иностранных производителях и (или) экспортерах**

В данном подпункте заявления должны быть указаны страны происхождения товара, субсидируемый импорт из которых, по мнению заявителя, причиняет ущерб отрасли экономики государств-членов (т.е. страны, в которых товар производится). Необходимо также представить сведения обо всех известных иностранных производителях и (или) экспортерах указанного товара в разбивке по странам, содержащие следующую информацию:

- 1) наименование иностранного производителя и (или) экспортера;
- 2) ФИО руководителя;
- 3) юридический и фактический адреса;
- 4) контактные телефоны, факс;
- 5) адрес Интернет-сайта, если имеется;
- 6) сведения об объемах экспорта товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, в Союз (если такие сведения имеются).

В случае если товар, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, импортируется на таможенную территорию Союза через третьи страны, необходимо указать эти страны и представить сведения обо всех известных экспортерах указанного товара в таких странах.

### **1.6. Сведения об известных импортерах в государствах-членах**

В данном подпункте заявления необходимо привести сведения об известных импортерах товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, в государствах-членах, содержащие следующую информацию:

- 1) наименование импортера;
- 2) ФИО руководителя;
- 3) юридический и фактический адреса;
- 4) контактные телефоны, факс;
- 5) адрес Интернет-сайта, если имеется;
- 6) сведения об объемах импорта товара в Союз (если такие сведения имеются).

Если у заявителя имеются сведения о том, что тот или иной импортер является лицом, связанным с иностранным производителем и (или) экспортером, необходимо указать на этот факт и привести подтверждающие его сведения.

### **1.7. Сведения об основных потребителях товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования**

В данном подпункте заявления необходимо привести сведения об основных известных потребителях товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, в государствах-членах, содержащие следующую информацию:

- 1) наименование потребителя;
- 2) ФИО руководителя;
- 3) юридический и фактический адреса;

- 4) контактные телефоны, факс;  
5) адрес Интернет-сайта, если имеется.

## 2. Доказательства наличия субсидируемого импорта

### 2.1. Субсидии

В данном подпункте заявления необходимо описать субсидии в формате таблицы 2.1.

Таблица 2.1

№ п/п	Форма субсидии	Нормативный правовой акт	Получатель субсидии	Получатель субсидии	Доказательства специфичности субсидии	Сроки предоставления субсидии	Срок действия субсидии (фактический)	Формула расчета субсидии

### 2.2. Расчет доли субсидии в цене товара

Оценить выгоду (преимущество) получателя субсидии можно по доле субсидии в цене субсидируемого товара. Чем больше доля субсидии в цене товара, тем большую выгоду имеет получатель субсидии.

Чтобы рассчитать долю субсидии в цене субсидируемого товара необходимо размер субсидии на единицу товара, рассчитанный для каждого конкретного получателя субсидии, пересчитать в процентах к стоимости импортного товара на границе страны-импортера, представив соответствующий размер субсидии в виде процентного отношения к цене товара на условиях CIF – ввозные пошлины не уплачены.

Подходы к расчету размера субсидии и распределению стоимости субсидии на единицу товара см. в пункте 3. «Пояснения к отдельным пунктам заявления» \3.2. «Доказательства наличия субсидируемого импорта»\3.2.3. «Расчет размера субсидии» и 3.2.4. «Отнесение стоимости субсидий к анализируемому периоду» настоящих Рекомендаций.

Пример расчета доли субсидии в цене импортируемого товара приведен в таблице 2.2.

Таблица 2.2

	Размер субсидии на единицу товара (долл. США/тонну)	Цена товара на условиях CIF, (долл. США/тонну)	Доля субсидии в цене импортируемого товара (%)
Компания А	87,5	180	48,6
Компания Б	51,25	180	28,5
Компания С	37,5	180	20,8



### 3. Данные внешнеторговой статистики

В данном пункте заявления необходимо представить данные об изменении объемов импорта товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, и экспорта аналогичного товара с таможенной территории Союза (таблицы 3.1 – 3.5).

При этом должен быть приведен анализ представленных данных об изменении показателей по импорту и экспорту.

Таблица 3.1

#### Изменение объемов и стоимости импорта

Показатель	Ед. изм. <sup>12</sup>	... год <sup>13</sup>	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Объем импорта на территорию Республики Армения <sup>14</sup>	тонн					
Объем импорта на территорию Республики Беларусь <sup>14</sup>	тонн					
Объем импорта на территорию Республики Казахстан <sup>14</sup>	тонн					
Объем импорта на территорию Кыргызской Республики <sup>14</sup>	тонн					
Объем импорта на территорию Российской Федерации <sup>14</sup>	тонн					
Объем импорта на территорию (название другого государства-члена, присоединившегося к Договору) <sup>14</sup>	тонн					
Общий объем импорта товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, на таможенную территорию Союза	тонн					
Изменение по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года	%					
Изменение по сравнению с базовым годом	%					
Стоимость импорта на территорию Республики Армения <sup>15</sup>	долл. США					

<sup>12</sup> В таблице 3.1 и далее по тексту настоящих Рекомендаций под соответствующей единицей измерения следует понимать тонну, однако в случаях, когда при импорте/экспорте используются дополнительные единицы измерения, следует представлять данные в дополнительных единицах измерения (кг, штука, литр, метр, пара и т.д.).

<sup>13</sup> Год, условно рассматриваемый в качестве базового.

<sup>14</sup> Общий объем импорта товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, на территорию государства-члена из третьих стран (без учета импорта из государств-членов).

Показатель	Ед. изм. <sup>12</sup>	... год <sup>13</sup>	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Стоимость импорта на территорию Республики Беларусь <sup>15</sup>	долл. США					
Стоимость импорта на территорию Республики Казахстан <sup>15</sup>	долл. США					
Стоимость импорта на территорию Кыргызской Республики <sup>15</sup>	долл. США					
Стоимость импорта на территорию Российской Федерации <sup>15</sup>	долл. США					
Стоимость импорта на территорию (название другого государства-члена, присоединившегося к Договору) <sup>15</sup>	долл. США					
Общая стоимость импорта товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, на таможенную территорию Союза	долл. США					
Изменение по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года	%					
Изменение по сравнению с базовым годом	%					

Таблица 3.2  
Страны-поставщики

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Общий объем импорта товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, на таможенную территорию Союза, в том числе:	тонн					
Страна 1	тонн					
Страна 2	тонн					
...	тонн					

<sup>15</sup> Общая стоимость импорта товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, на территорию государства-члена из третьих стран (без учета стоимости импорта из государств-членов).

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Доля в общем объеме импорта товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, на таможенную территорию Союза:						
Страна 1	%					
Страна 2	%					
...	%					

Таблица 3.3

## Объем и стоимость субсидируемого импорта

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Общий объем импорта товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, на таможенную территорию Союза	тонн					
Объем импорта товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, из страны субсидируемого импорта на таможенную территорию Союза	тонн					
Изменение по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года	%					
Доля импорта товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, из страны субсидируемого импорта в общем объеме импорта этого товара на таможенную территорию Союза	%					

Таблица 3.4  
Средневзвешенная цена импорта

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Средневзвешенная цена товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, происходящего из третьих стран и ввозимого на таможенную территорию Союза (без учета ввозной таможенной пошлины и таможенных сборов, без учета НДС)	долл. США/тонну					
Средневзвешенная цена товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, происходящего из третьих стран и ввозимого на таможенную территорию Союза (с учетом ввозной таможенной пошлины и таможенных сборов, без учета НДС)	долл. США/тонну					
Средневзвешенная цена товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, происходящего из страны субсидируемого импорта и ввозимого на таможенную территорию Союза (без учета ввозной таможенной пошлины и таможенных сборов, без учета НДС)	долл. США/тонну					
Средневзвешенная цена товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, происходящего из страны субсидируемого импорта и ввозимого на таможенную территорию Союза (с учетом ввозной таможенной пошлины и таможенных сборов, без учета НДС)	долл. США/тонну					
Средневзвешенная цена товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, происходящего из третьих стран (за исключением страны субсидируемого импорта) и ввозимого на таможенную территорию Союза (без учета ввозной таможенной пошлины и таможенных сборов, без учета НДС)	долл. США/тонну					
Средневзвешенная цена товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, происходящего из третьих стран (за исключением страны субсидируемого импорта) и ввозимого на таможенную территорию Союза (с учетом ввозной таможенной пошлины и таможенных сборов, без учета НДС)	долл. США/тонну					

Таблица 3.5

## Изменение объемов и стоимости экспорта

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Общий объем экспорта аналогичного товара с таможенной территории Союза	тонн					
Изменение по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года	%					
Изменение по сравнению с базовым годом	%					
Общая стоимость экспорта аналогичного товара с таможенной территории Союза	долл. США					
Изменение по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года	%					
Изменение по сравнению с базовым годом	%					

#### 4. Доказательства наличия материального ущерба (угрозы причинения материального ущерба) отрасли экономики государств-членов

##### 4.1. Анализ состояния рынка Товара на таможенной территории Союза

##### 4.1.1. Потребление Товара на таможенной территории Союза

В таблице 4.1.1 используются показатели в целом по Союзу.

Таблица 4.1.1

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Общий объем производства аналогичного товара в государствах-членах (А)	тонн					
Динамика по сравнению с предыдущим годом	%					
Динамика по сравнению с базовым годом	%					
Общий объем экспорта с таможенной территории Союза (В)	тонн					
Динамика по сравнению с предыдущим годом	%					
Динамика по сравнению с базовым годом	%					

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Общий объем импорта товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, на таможенную территорию Союза (С)	тонн					
Динамика по сравнению с предыдущим годом	%					
Динамика по сравнению с базовым годом	%					
Товарные запасы готовой продукции на начало года (D)	тонн					
Товарные запасы готовой продукции на конец года (E)	тонн					
Реализация на таможенной территории Союза (F=A-B+(D-E))	тонн					
Динамика по сравнению с предыдущим годом	%					
Динамика по сравнению с базовым годом	%					
Объем потребления Товара на таможенной территории Союза (G=F+C)	тонн					
Динамика по сравнению с предыдущим годом	%					
Динамика по сравнению с базовым годом	%					

Необходимо охарактеризовать состояние рынка Товара за указанный период и указать факторы, повлиявшие на изменение объемов показателей, приведенных в таблице.

#### 4.1.2. Доля импортируемого товара и аналогичного товара, реализованных на таможенной территории Союза, в объеме потребления на таможенной территории Союза

Таблица 4.1.2

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Доля аналогичного товара, произведенного в государствах-членах, в потреблении на таможенной территории Союза	%					
Доля импорта товара, который предлагается заявителем в	%					

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
качестве объекта расследования, из третьих стран в потреблении на таможенной территории Союза						
Доля импорта товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, из субсидирующей страны (стран) в потреблении на таможенной территории Союза	%					

#### 4.2. Анализ состояния отрасли экономики государств-членов

В таблицах 4.2.1 – 4.2.12 используются агрегированные данные производителей аналогичного товара в государствах-членах, составляющих отрасль экономики государств-членов.

##### 4.2.1. Объем производства аналогичного товара

Таблица 4.2.1

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Объем производства аналогичного товара отраслью экономики государств-членов	тонн					
Динамика по сравнению с предыдущим годом	%					
Динамика по сравнению с базовым годом	%					

Необходимо указать факторы, повлиявшие на изменение объемов производства аналогичного товара.

##### 4.2.2. Объем реализации аналогичного товара на таможенной территории Союза и его доля в потреблении

Таблица 4.2.2

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Объем реализации аналогичного товара, произведенного отраслью экономики государств-членов, на таможенной территории Союза	тонн					

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Динамика по сравнению с предыдущим годом	%					
Динамика по сравнению с базовым годом	%					
Доля аналогичного товара, произведенного отраслью экономики государств-членов, в потреблении на таможенной территории Союза	%					

Необходимо указать факторы, повлиявшие на изменение объемов реализации аналогичного товара на таможенной территории Союза.

#### 4.2.3. Объем реализации аналогичного товара на экспорт

Таблица 4.2.3

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Объем экспорта аналогичного товара, произведенного отраслью экономики государств-членов, с таможенной территории Союза	тонн					
Динамика по сравнению с предыдущим годом	%					
Динамика по сравнению с базовым годом	%					

Необходимо указать факторы, повлиявшие на изменение объемов экспорта.

#### 4.2.4. Степень загрузки производственных мощностей

Таблица 4.2.4

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Производственные мощности отрасли экономики государств-членов (по аналогичному товару)	тонн					
Степень загрузки производственных мощностей	%					
Объем производства аналогичного товара отраслью экономики государств-членов	тонн					



В случае если оборудование и техника, на которой производится аналогичный товар, используется для производства других товаров, приведите факторы распределения производственных мощностей между этими товарами. Опишите способ подсчета производственных мощностей, укажите все факторы, использованные при подсчете производственных мощностей.

Необходимо указать факторы, повлиявшие на изменения производственных мощностей (по аналогичному товару).

#### 4.2.5. Товарные запасы

Таблица 4.2.5

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Товарные запасы готовой продукции на начало периода	тонн					
Товарные запасы готовой продукции на конец периода	тонн					

Необходимо указать факторы, повлиявшие на изменение товарных запасов.

#### 4.2.6. Выручка от реализации аналогичного товара на таможенной территории Союза

Таблица 4.2.6

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Выручка (нетто) от реализации аналогичного товара на таможенной территории Союза (на условиях EXW)	нац. валюта					
	долл. США					
Динамика по сравнению с предыдущим годом	%					
Динамика по сравнению с базовым годом	%					

Необходимо указать факторы, повлиявшие на изменение выручки.

#### 4.2.7. Затраты на производство аналогичного товара, реализованного на таможенной территории Союза

Таблица 4.2.7

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Полная себестоимость аналогичного товара, реализованного на таможенной	нац. валюта					
	долл.					

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
территории Союза (на условиях EXW)	США					
Динамика по сравнению с предыдущим годом	%					
Динамика по сравнению с базовым годом	%					

Необходимо указать факторы, повлиявшие на изменение затрат на производство.

#### 4.2.8. Прибыль/убытки от реализации аналогичного товара на таможенной территории Союза

Таблица 4.2.8

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Прибыль/убытки от реализации аналогичного товара на таможенной территории Союза	нац. валюта					
	долл. США					
Динамика по сравнению с предыдущим годом	%					
Динамика по сравнению с базовым годом	%					

Необходимо указать факторы, повлиявшие на изменение прибылей/убытков.

#### 4.2.9. Себестоимость, цены

Таблица 4.2.9

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Средневзвешенная себестоимость единицы аналогичного товара, реализованного на таможенной территории Союза	нац. валюта /тонн					
	долл. США /тонну					
Динамика по сравнению с предыдущим годом	%					
Динамика по сравнению с базовым годом	%					
Средневзвешенная отпускная цена аналогичного товара,	нац. валюта					

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
реализованного на таможенной территории Союза (на условиях EXW без учета НДС)	/тонну					
	долл. США /тонну					
Динамика по сравнению с предыдущим годом	%					
Динамика по сравнению с базовым годом	%					

Необходимо указать факторы, повлиявшие на изменение себестоимости и цены аналогичного товара, реализованного на таможенной территории Союза.

#### 4.2.10. Рентабельность производства, рентабельность продаж

Таблица 4.2.10

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Рентабельность производства аналогичного товара, реализованного на таможенной территории Союза	%					
Рентабельность продаж аналогичного товара на таможенной территории Союза	%					

#### 4.2.11. Объем инвестиций

Таблица 4.2.11

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Объем инвестиций, направленных на производство и (или) реализацию аналогичного товара	нац. валюта					
	долл. США					

Необходимо кратко описать инвестиционные проекты, связанные с производством и (или) реализацией аналогичного товара.

#### 4.2.12. Производительность труда и численность персонала

Таблица 4.2.12

Показатель	Ед. изм.	...			Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
		год	год	год		
Общее количество персонала, занятого в отрасли экономики государств-членов, в том числе:	чел.					
персонал, занятый в производстве аналогичного товара <sup>16</sup>	чел.					
Производительность труда	тонн /чел					
Зарплата персонала, занятого в производстве аналогичного товара	нац. валюта /чел. в месяц					
	долл. США /чел. в месяц					

Необходимо указать причины изменения показателей, приведенных в таблице.

#### 4.3. Доказательства наличия угрозы причинения материального ущерба отрасли экономики государств-членов

При доказательстве угрозы причинения материального ущерба отрасли экономики государств-членов дополнительно к информации, изложенной в подпунктах 4.1 и 4.2 Примерной формы заявления о применении компенсационной меры настоящих Рекомендаций, приводится следующая информация:

##### 4.3.1. Сведения о наличии производственного и экспортного потенциала у иностранных производителей

- производственные мощности и степень их загрузки у иностранных производителей товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования;
- предполагаемые инвестиции с целью расширения производственных мощностей предприятий иностранных производителей товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования;
- открытость/закрытость рынков сбыта товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, в третьих странах, а также

<sup>16</sup> Персонал, занятый в производстве аналогичного товара в отрасли экономики государств-членов, – это рабочие основного и вспомогательного производств.

информация о возможном введении ограничительных мер третьими странами в отношении этого товара;

- уровень потребления товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, на внутреннем рынке третьих стран;
- открытость/закрытость рынка Союза для сбыта товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования;
- наличие складских запасов, позволяющих существенно увеличить экспорт товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования.

Если по объективным причинам вышеуказанная информация отсутствует или не представляется, следует указать на это в заявлении.

Кроме того приводятся такие факторы, как:

- динамика субсидируемого импорта, свидетельствующая о реальной возможности дальнейшего увеличения импорта товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования;
- уровень цен субсидируемого импорта, который может привести к снижению или сдерживанию цены аналогичного товара на рынке государств-членов и дальнейшему увеличению спроса на импортируемый товар;
- влияние дальнейшего роста субсидируемого импорта на производственные и финансовые показатели отрасли экономики государств-членов (если такое влияние будет иметь место).

### **5. Доказательства наличия причинно-следственной связи между субсидируемым импортом и материальным ущербом отрасли экономики государств-членов**

Доказательством наличия причинно-следственной связи между субсидируемым импортом и материальным ущербом отрасли экономики государств-членов может являться изложение в заявлении следующих факторов:

- вытеснение с рынка Союза аналогичного товара, произведенного предприятиями, составляющими отрасль экономики государств-членов, товаром, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования:

Таблица 5.1

<b>Показатель</b>	<b>Ед. изм.</b>	<b>... год</b>	<b>... год</b>	<b>... год</b>	<b>Аналогичный период предшествующего года</b>	<b>Истекший период текущего года</b>
Объем импорта товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, из субсидирующей страны на таможенную территорию Союза	тонн					

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Доля импорта товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, из субсидирующей страны в потреблении на таможенной территории Союза	%					
Доля аналогичного товара, произведенного предприятиями, составляющими отрасль экономики государств-членов, в потреблении на таможенной территории Союза	%					
Доля импорта товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, из третьих стран (исключая субсидирующую страну) в потреблении на таможенной территории Союза	%					

- влияние субсидируемого импорта на ценовую политику производителей аналогичного товара в государствах-членах (снижение цен или их рост непропорционально затратам, приведший к ухудшению финансовых показателей предприятий и др.):

Таблица 5.2

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Средневзвешенная цена товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, происходящего из страны субсидируемого импорта (без учета ввозной таможенной пошлины и таможенных сборов, без учета НДС)	долл. США /тонн					
Средневзвешенная цена товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, происходящего из страны субсидируемого импорта (с учетом ввозной таможенной пошлины и таможенных сборов, без учета НДС)	долл. США /тонн					

Показатель	Ед. изм.	...	...	...	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Средневзвешенная отпускная цена аналогичного товара, произведенного отраслью экономики государств-членов и реализованного на таможенной территории Союза (на условиях EXW без учета НДС)	долл. США /тонн					
Соотношение цены товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, происходящего из страны субсидируемого импорта (с учетом ввозной таможенной пошлины и таможенных сборов, без учета НДС), и цены аналогичного товара, произведенного отраслью экономики государств-членов и реализованного на таможенной территории Союза (на условиях EXW без учета НДС)	%					

- иные факторы, свидетельствующие о наличии причинно-следственной связи между субсидируемым импортом и ухудшением ситуации в отрасли экономики государств-членов (например, сведения о переходе потребителей аналогичного товара на использование товара, происходящего из страны субсидируемого импорта).

Одновременно необходимо рассмотреть и проанализировать другие факторы, которые могут оказывать влияние на состояние отрасли экономики государств-членов, но не связаны с субсидируемым импортом, например

- объем и цена импортного товара, в отношении которого субсидии не применялись:

Таблица 5.3

Показатель	Ед. изм.	...	...	...	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Объем импорта товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, происходящего из третьих стран, реализуемого на таможенной территории Союза не по демпинговым ценам	тонн					

Показатель	Ед. изм.	...	...	...	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Средневзвешенная цена товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, происходящего из третьих стран, реализуемого на таможенной территории Союза не по демпинговым ценам (с учетом ввозной таможенной пошлины и таможенных сборов, без учета НДС)	долл. США /тонну					

- сокращение спроса или изменения в структуре потребления на таможенной территории Союза;
- сокращение экспортных поставок аналогичного товара;
- различия и изменения в технологии производства;
- производство аналогичного товара предприятиями, не являющимися заявителем:

Таблица 5.4

Показатель	Ед. изм.	...	...	...	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Объем производства аналогичного товара предприятиями, не являющимися заявителем	тонн					
Динамика по сравнению с предыдущим годом	%					
Динамика по сравнению с базовым годом	%					

Следует обосновать выводы об отсутствии или наличии влияния таких факторов на состояние отрасли экономики государств-членов. При наличии влияния – отделить влияние таких факторов на ущерб отрасли экономики государств-членов при анализе причинно-следственной связи.

## 6. Предложения о введении меры

В данном пункте заявитель представляет основные выводы по материалам заявления и свои предложения относительно размера компенсационной пошлины и срока применения компенсационной меры, которые, по мнению заявителя, являются достаточными для устранения материального ущерба или угрозы его причинения отрасли экономики государств-членов вследствие субсидируемого импорта.

Указанные предложения заявителя должны подтверждаться обоснованиями и расчетами.



### Оформление неконфиденциальной версии заявления

При составлении неконфиденциальной версии заявления необходимо иметь в виду, что доступ к ней будет предоставлен всем заинтересованным лицам.

Представление данных в неконфиденциальной версии заявления должно быть достаточно подробным, чтобы обеспечить понимание сути информации, представленной в конфиденциальной версии.

При заполнении неконфиденциальной версии заявления следует придерживаться следующих рекомендаций:

1. Информация, представленная в заявлении, рассматривается в качестве конфиденциальной при наличии обоснований. Указанные обоснования приводятся в неконфиденциальной версии заявления применительно к данным, рассматриваемым в качестве конфиденциальных.

Примеры обоснований предоставления информации в качестве конфиденциальной:

- «Просим считать данные, отмеченные квадратными скобками, конфиденциальными. Эти данные не доступны из других источников, и их раскрытие нанесет значительный ущерб конкурентной позиции заявителя на рынке товара. Конфиденциальные данные относятся к внутренней финансовой информации заявителя и представлены в интерпретированном виде на страницах 24 и 25.»;
- «Информация, отмеченная специальным знаком «\*», является конфиденциальной и не подлежит раскрытию. Разглашение этих сведений повлечет неблагоприятные последствия как для нашей компании, так и для лица, от которого она была получена. Эта информация относится к описанию инвестиционного проекта, связанного с реализацией товара, и приводится в заявлении на странице 22.».

2. Конфиденциальную версию заявления следует использовать как базу.

Всю конфиденциальную информацию, содержащуюся в конфиденциальной версии, необходимо перевести в неконфиденциальный вид путем интерпретации. Интерпретированная информация должна быть представлена в неконфиденциальной версии заявления.

Примеры интерпретации конфиденциальной информации в неконфиденциальный вид:

- когда информация предоставляется за определенные периоды времени, она может быть представлена в индексном выражении:

конфиденциальная информация

2009 год	2010 год	2011 год
20.000 долл. США	30.000 долл. США	40.000 долл. США

неконфиденциальная интерпретация

2009 год	2010 год	2011 год
=100	150	200

- когда конфиденциальными являются отдельные показатели, их можно интерпретировать следующим образом: указать интервал, в котором такое значение находится, не указывая истинного значения показателя:

конфиденциальная информация

Издержки производства на предприятии составляют 300 долл. США за тонну.

неконфиденциальная интерпретация

Издержки производства на предприятии составляют 330 долл. США за тонну.

(в сноске указать, что в целях сохранения конфиденциальности истинное значение было изменено на разницу в  $\pm 10\%$ )

- когда конфиденциальная информация содержится в тексте, ее неконфиденциальная интерпретация может быть выражена обобщением:

конфиденциальная информация

«Наименование торговой организации» передало заявителям информацию о факте снижения отпускных цен на 20%.

неконфиденциальная интерпретация

[Один из наших потребителей] передал заявителям информацию о факте снижения отпускных цен на 20%.

В исключительных случаях, когда конфиденциальная информация не может быть интерпретирована в неконфиденциальный вид, необходимо предоставить убедительные обоснования невозможности её интерпретации.

3. Информация, не являющаяся конфиденциальной, должна быть «зеркально» отображена в конфиденциальной и неконфиденциальной версиях заявления.

### Формат письма производителя, поддержавшего заявление

(*Наименование юридического лица-производителя*) поддерживает заявление о применении компенсационной меры в отношении (*наименование товара*), ввозимого на таможенную территорию Союза по субсидируемым ценам.

Объем производства (*наименование товара*) на (*наименование юридического лица-производителя*) за период с... по ... год и истекший период ... г. составляет:

Наименование товара	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Объем производства аналогичного товара на предприятии «XXX <sup>17</sup> »	тонн					
	нац. валюта					
	долл. США					

(*Наименование юридического лица-производителя*) выражает готовность к предоставлению данных, запрашиваемых Департаментом.

Нижеподписавшиеся свидетельствуют, что вся информация, представленная в заявлении о применении компенсационной меры в отношении (*наименование товара*), ввозимого на таможенную территорию Союза по субсидируемым ценам, в части показателей (*наименование юридического лица-производителя*), является достоверной и может быть подвергнута проверке представителями Департамента.

Наименование должности  
руководителя предприятия

[Личная подпись]    Расшифровка подписи

Наименование должности лица,  
ответственного за ведение  
бухгалтерской отчетности

[Личная подпись]    Расшифровка подписи

МП

Примечания: 1. Письмо предприятия, высказавшегося в поддержку заявления, оформляется на фирменном бланке предприятия, подписывается руководителем предприятия и лицом, ответственным за ведение бухгалтерской отчетности, скрепляется печатью предприятия. На письме проставляется его исходящий номер и дата.

2. В случае если предприятие, поддерживающее заявление, готово предоставить необходимые данные для установления материального

<sup>17</sup> Условное наименование предприятия.

ущерба (угрозы причинения материального ущерба) отрасли экономики государств-членов, то такое предприятие должно заполнить таблицу согласно приведенному ниже формату (**по аналогичному товару**) и приложить таблицу к письму в поддержку заявления.

Таблица  
к пункту 2 примечаний

Показатель	Ед. изм.	...	...	...	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
		год	год	год		
Объем производства аналогичного товара на предприятии «XXX»	тонн					
	нац. валюта					
	долл. США					
Доля объема производства аналогичного товара предприятия «XXX» в общем объеме производства аналогичного товара в государствах-членах	%					
Объем реализации аналогичного товара предприятием «XXX» на таможенной территории Союза	тонн					
	нац. валюта					
	долл. США					
Объем экспорта аналогичного товара предприятием «XXX» с таможенной территории Союза	тонн					
	нац. валюта					
	долл. США					
Производственные мощности предприятия «XXX» (по аналогичному товару)	тонн					
Степень загрузки производственных мощностей	%					
Товарные запасы готовой продукции на начало года	тонн					
Товарные запасы готовой продукции на конец года	тонн					
Выручка от реализации аналогичного товара на таможенной территории Союза	нац. валюта					
	долл. США					
Полная себестоимость аналогичного товара, реализованного на таможенной территории Союза	нац. валюта					
	долл. США					

Прибыль/убытки от реализации аналогичного товара на таможенной территории Союза	нац. валюта					
	долл. США					
Себестоимость единицы аналогичного товара, реализованного на таможенной территории Союза	нац. валюта /тонну					
	долл. США /тонну					
Отпускная цена аналогичного товара, реализованного на таможенной территории Союза (на условиях EXW без учета НДС)	нац. валюта /тонну					
	долл. США /тонну					
Рентабельность производства аналогичного товара, реализованного на таможенной территории Союза	%					
Рентабельность продаж аналогичного товара на таможенной территории Союза	%					
Объем инвестиций предприятия «XXX», направленный на производство и (или) реализацию аналогичного товара	нац. валюта					
	долл. США					
Общее количество персонала, занятого на предприятии «XXX», в том числе:	чел.					
персонал, занятый в производстве аналогичного товара <sup>18</sup>	чел.					
Производительность труда	тонн /чел.					
Зарплата персонала, занятого в производстве аналогичного товара	нац. валюта/чел . в месяц					
	долл. США /чел. в месяц					

<sup>18</sup> Персонал, занятый в производстве аналогичного или непосредственно конкурирующего товара на предприятии «XXX», – это рабочие основного и вспомогательного производств.

**Формат письма производителя, высказавшего мнение (поддержку или несогласие) относительно заявления**

(*Наименование юридического лица-производителя*) поддерживает заявление/выражает несогласие с заявлением о применении компенсационной меры в отношении (*наименование товара*), ввозимого на таможенную территорию Союза по субсидируемым ценам.

Объем производства (*наименование товара*) на (*наименование юридического лица-производителя*) за период с ... по ... год и истекший период ... г. составляет:

Наименование товара	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Объем производства товара на предприятии «XXX»	тонн					
	нац. валюта					
	долл. США					

Наименование должности  
руководителя предприятия

[Личная подпись]    Расшифровка подписи

Наименование должности лица,  
ответственного за ведение  
бухгалтерской отчетности

[Личная подпись]    Расшифровка подписи

МП

Примечание. Письмо предприятия, высказавшего свое мнение относительно заявления, оформляется на фирменном бланке предприятия, подписывается руководителем предприятия и лицом, ответственным за ведение бухгалтерской отчетности, скрепляется печатью предприятия. На письме проставляется его исходящий номер и дата.

\_\_\_\_\_