

ЕВРАЗИЙСКАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КОМИССИЯ

Департамент защиты внутреннего рынка

МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ

по подготовке заявления

о применении антидемпинговой меры

2016 год

Содержание

Введение	3
1. Общие рекомендации.....	4
2. Рекомендуемая структура заявления	6
3. Пояснения к отдельным разделам заявления	7
3.1. Общая информация	7
3.1.1. Заявитель.....	7
3.1.2. Поддержка заявления	7
3.1.3. Описание товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования.....	8
3.1.4. Описание аналогичного товара, производимого в государствах-членах.....	9
3.2. Доказательства наличия демпингового импорта.....	10
3.2.1. Нормальная стоимость	10
3.2.2. Экспортная цена	13
3.2.3. Дополнительные корректировки	15
3.2.4. Расчет демпинговой маржи	15
3.3. Данные внешнеторговой статистики	15
3.4. Доказательства наличия материального ущерба (угрозы причинения материального ущерба) отрасли экономики государств-членов.....	17
3.4.1. Материальный ущерб.....	17
3.4.2. Угроза причинения материального ущерба	18
3.5. Доказательства наличия причинно-следственной связи между демпинговым импортом и материальным ущербом отрасли экономики государств-членов	19
3.6. Предложения о введении меры	19
Примерная форма заявления о применении антидемпинговой меры	21

Введение

Настоящие Рекомендации разработаны в целях оказания методической помощи производителям в государствах – членах Евразийского экономического союза (далее соответственно – государства-члены, Союз) при подготовке ими заявления о применении антидемпинговой меры в отношении товара, происходящего из третьих стран и ввозимого на таможенную территорию Союза (далее – заявление).

Рекомендации содержат разъяснения требований, предъявляемых к информации, которую необходимо привести в заявлении в качестве основания для начала антидемпингового расследования в соответствии с Протоколом о применении специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер по отношению к третьим странам (приложение № 8 к Договору о Евразийском экономическом союзе от 29 мая 2014 года (далее соответственно – Протокол, Договор)).

В Рекомендациях также приведена примерная форма заявления о применении антидемпинговой меры.

Информация, которую рекомендуется привести в заявлении, не является исчерпывающей. Она может быть расширена по инициативе заявителя.

Кроме того, в случае необходимости орган, ответственный за проведение расследований, предшествующих введению антидемпинговых мер на таможенной территории Союза, имеет право запросить у заявителя дополнительную информацию для принятия решения по результатам рассмотрения заявления.

Согласно Решению Коллегии Евразийской экономической комиссии от 07 марта 2012 года № 1 полномочия органа, ответственного за проведение расследований, предшествующих введению антидемпинговых мер на таможенной территории Союза, возложены на Департамент защиты внутреннего рынка Евразийской экономической комиссии (далее соответственно – Департамент, Комиссия).

Адрес для отправки корреспонденции:

*Смоленский бульвар, дом 3/5, стр. 1,
Москва, Российская Федерация, 119121*

В случае если корреспонденция доставляется нарочным, её прием осуществляется по адресу фактического местонахождения Департамента:

*Летниковская ул., д. 2, стр.1, Москва,
бизнес-центр «Вивальди Плаза», корпус D,
(предварительно необходимо созвониться с сотрудником
Департамента по тел.: +7(495)669-24-00 доб.12-72)*

1. Общие рекомендации

1.1. Вся информация, представленная в заявлении, должна быть достоверной, иметь документальное подтверждение или ссылки на источники получения.

1.2. Статистическая информация представляется в заявлении за предшествующий период. Согласно пункту 2 Протокола предшествующий период составляет три календарных года, непосредственно предшествующих дате подачи заявления, за которые имеются необходимые статистические данные.

Кроме того необходимо привести имеющиеся данные за период текущего года (например, 3, 6 или 9 месяцев), а также данные за аналогичный период предшествующего года.

1.3. При указании показателей, содержащихся в заявлении, должны использоваться единые денежные и количественные единицы измерения в целях их сопоставимости.

Например, в целях корректного сопоставления количественных показателей товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, и аналогичного товара, производимого в государствах-членах, рекомендуется использовать единицы измерения в соответствии с Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности Союза (далее – ТН ВЭД ЕАЭС).

В случае если при подаче заявления отрасль экономики государств-членов включает производителей из разных государств-членов, значения показателей в стоимостном выражении целесообразно приводить как в национальной валюте, так и в долларах США.

1.4. Информация, представленная в заявлении в виде таблиц, должна сопровождаться подробными комментариями. Комментарии должны содержать анализ показателей, приведенных в таблицах, а также описывать факторы, повлиявшие на их изменение.

1.5. Заявление должно быть составлено на русском языке. Документы, составленные на иностранном языке, должны сопровождаться их переводом на русский язык с удостоверением представленного перевода.

1.6. Сведения, содержащиеся в заявлении, должны быть заверены руководителями производителей, представивших такие сведения, а также сотрудниками, ответственными за ведение бухгалтерского учета и отчетности, в части, касающейся сведений, непосредственно относящихся к данным производителям.

1.7. Заявление должно быть направлено в Департамент на бумажном носителе. Одновременно копия заявления должна быть представлена на электронном носителе информации (CD-R или USB-Flash Drive).

На указанный электронный носитель информации необходимо также записать (сохранить) таблицы в формате Excel с фактическими данными и произведенными расчетами.

1.8. Заявление должно включать лист «Содержание» с перечислением в нем всех поименованных и пронумерованных пунктов и подпунктов, а также всех пронумерованных приложений.

1.9. Если в заявлении содержится конфиденциальная информация, то заявление должно быть представлено в двух версиях: конфиденциальной и неконфиденциальной.

Информация рассматривается в качестве конфиденциальной только при представлении в заявлении обоснований, свидетельствующих о том, что раскрытие такой информации предоставит конкурентное преимущество третьему лицу или повлечет неблагоприятные последствия для предприятия, представившего такую информацию, или для лица, от которого получена такая информация.

Указанные обоснования приводятся в неконфиденциальной версии заявления применительно к данным, рассматриваемым в качестве конфиденциальных. При этом не могут быть отнесены к конфиденциальной информации статистические данные об объемах импорта/экспорта, в том числе в страновом разрезе, сведения и данные, полученные из открытых источников.

Конфиденциальная версия заявления должна иметь гриф «Конфиденциально», который проставляется в верхнем правом углу каждого листа.

Неконфиденциальная версия должна быть достаточно подробной для понимания существа информации, представленной в конфиденциальном виде.

Рекомендации по оформлению неконфиденциальной версии заявления см. в приложении № 1 к Примерной форме заявления о применении антидемпинговой меры настоящих Рекомендаций.

На почтовых конвертах, в которых пересылается заявление, содержащее конфиденциальную информацию, отправитель должен **указать в качестве адресата Департамент защиты внутреннего рынка Евразийской экономической комиссии.**

2. Рекомендуемая структура заявления

Информацию, приводимую в заявлении о применении антидемпинговой меры, рекомендуется структурировать по следующим разделам:

1. Общая информация;
2. Доказательства наличия демпингового импорта;
3. Данные внешнеторговой статистики;
4. Доказательства наличия материального ущерба (угрозы причинения материального ущерба) отрасли экономики государств-членов;
5. Доказательства наличия причинно-следственной связи между демпинговым импортом и материальным ущербом отрасли экономики государств-членов;
6. Предложения о введении меры.

3. Пояснения к отдельным разделам заявления

3.1. Общая информация

3.1.1. Заявитель

В соответствии с пунктом 187 Протокола заявление может подаваться:

- производителем аналогичного товара в государствах-членах или его уполномоченным представителем;
- объединением производителей аналогичного товара в государствах-членах, если в число его участников входят производители существенной части, но не менее 25 процентов от общего объема производства аналогичного товара в государствах-членах, или уполномоченным представителем такого объединения.

При подаче заявления объединением производителей необходимо, чтобы такое объединение являлось зарегистрированным юридическим лицом, и в его учредительных документах было закреплено право на представление интересов участников объединения.

Уполномоченным представителем может являться любое юридическое или физическое лицо, у которого имеются надлежащим образом оформленные полномочия – доверенность производителей (объединения производителей) аналогичного товара, подтверждающая передачу полномочий (должны быть перечислены в доверенности) своему представителю на срок, указанный в доверенности.

В случае если уполномоченным представителем является физическое лицо, в доверенности необходимо указать реквизиты документа, удостоверяющего личность физического лица-уполномоченного представителя, в том числе адрес его регистрации. Кроме того, доверенностью должна удостоверяться представленная в ней подпись физического лица-уполномоченного представителя.

Доверенность должна быть представлена в оригинале (копии доверенностей недействительны). Доверенность представляется в Департамент вместе с заявлением.

3.1.2. Поддержка заявления

К заявлению необходимо приложить документы, подтверждающие поддержку заявления производителями аналогичного товара в государствах-членах.

Поддержка заявления требуется для выполнения одновременно двух условий, предусмотренных пунктом 189 Протокола:

- а) доля производства аналогичного товара производителями в государствах-членах (в том числе заявителем), высказавшимися в поддержку заявления, должна составлять не менее 25 процентов от объема производства аналогичного товара в государствах-членах;
- б) объем производства аналогичного товара производителями в государствах-членах (в том числе заявителем), высказавшимися в поддержку заявления,

должен составлять более 50 процентов от объема производства аналогичного товара производителями в государствах-членах, высказавшими свое мнение (поддержку или несогласие) относительно заявления.

Если объем производства аналогичного товара производителями в государствах-членах (в том числе заявителем), высказавшимися в поддержку заявления, составляет менее 50 процентов от объема производства аналогичного товара производителями в государствах-членах, то для выполнения условия, изложенного в подпункте «б», необходимо опросить других известных производителей в государствах-членах с целью выяснения их мнения относительно заявления и представить результаты опроса в заявлении.

Производителю-заявителю, у которого объем производства составляет более 50 процентов от объема производства аналогичного товара в государствах-членах, доказательства поддержки заявления другими производителями представлять в заявлении не обязательно.

3.1.3. Описание товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования

Для целей подачи заявления заявителю необходимо определить товар, происходящий из третьей страны (третьих стран) и ввозимый на таможенную территорию Союза предположительно по демпинговым ценам, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования (далее – импортируемый товар; товар, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования).

В заявлении необходимо представить максимально полное описание импортируемого товара, включающее:

- полное наименование импортируемого товара (такое наименование должно быть точным, не допускать неясностей или двусмысленного толкования и быть достаточным для целей взимания антидемпинговых пошлин таможенными органами государств-членов);
- краткое наименование импортируемого товара (для использования в тексте заявления);
- перечень кодов ТН ВЭД ЕАЭС, в рамках которых импортируемый товар классифицируется при ввозе на таможенную территорию Союза;
- описание ввозных таможенных пошлин, а также иных ограничений торговли, применявшихся в отношении импортируемого товара в предшествующий период, а также действующих на момент подачи заявления;
- описание технологии производства;
- описание стандартов, распространяющихся на производство импортируемого товара в стране происхождения;
- описание основных сфер применения импортируемого товара и, если возможно, описание различий в сферах применения в зависимости от характеристик импортируемого товара;

- описание разновидностей импортируемого товара, если в рамках указанного товара можно выделить различные разновидности (например, различные размеры, мощности, марки и т.п.).

3.1.4. Описание аналогичного товара, производимого в государствах-членах

Заявителю необходимо доказать, что производимый им товар является аналогичным по отношению к импортируемому товару.

В соответствии с пунктом 2 Протокола аналогичный товар – это товар, полностью идентичный импортируемому товару, либо в отсутствие такого товара другой товар, имеющий характеристики, близкие к характеристикам импортируемого товара¹.

В заявлении следует подробно описать производимый заявителем товар и его характеристики. Необходимо учитывать, что в соответствии с пунктом 187 Протокола заявление о применении антидемпинговой меры может быть подано только производителем аналогичного товара. Иными словами, аналогичность товара является существенным условием для определения права производителя на подачу заявления.

Для описания аналогичного товара могут быть использованы следующие характеристики и сведения: внешний вид товара, физические свойства, сырье и материалы, используемые в производстве товара, химический состав, информация о производственном процессе, основных потребителях, предназначении и конечном потреблении товара и т.д.

Кроме того, могут быть использованы существующие для аналогичного товара международные стандарты, национальные стандарты государств-членов, технические регламенты Союза, научные определения. Заявителю рекомендуется включить максимальное количество информации, которую он сам считает существенной для корректного и полного описания аналогичного товара.

Если можно выделить различные разновидности аналогичного товара, то необходимо детально описать каждую разновидность (подробную информацию см. в подпункте 1.4 Примерной формы заявления о применении антидемпинговой меры).

Описание аналогичного товара, производимого в государствах-членах, должно завершаться сравнительным анализом характеристик импортируемого товара и аналогичного товара и выводом о том, что производимый в государствах-членах товар действительно является аналогичным по отношению к товару, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, то есть представленная

¹ Необходимо отметить, что определение аналогичного товара, приведенное в пункте 2 Протокола, применяется как в отношении товара, производимого отраслью экономики государств-членов, так и в отношении товара, продаваемого иностранным производителем на своем внутреннем рынке. В первом случае понятие аналогичного товара используется для целей определения состава отрасли экономики государств-членов и определения наличия материального ущерба (угрозы материального ущерба) отрасли экономики государств-членов, во втором – для целей определения наличия демпингового импорта.

информация должна свидетельствовать о том, что существует конкуренция между товаром, произведенным в государствах-членах, и импортируемым товаром².

3.2. Доказательства наличия демпингового импорта

Товар является предметом демпингового импорта, если экспортная цена товара ниже его нормальной стоимости (то есть цена, по которой товар поставляется в Союз, ниже цены, по которой он продается на внутреннем рынке страны-экспортера). Соответственно, в заявлении должны содержаться сведения о размерах нормальной стоимости и экспортной цены товара, а также должно быть проведено их сопоставление и определен размер демпинговой маржи³.

В случае если товар, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, импортируется на таможенную территорию Союза в различных разновидностях, цены на которые существенно различаются, использование показателей нормальной стоимости и экспортной цены в отношении указанного товара в целом может привести к искажению расчета. В таких случаях в заявлении рекомендуется по возможности привести расчет демпинговой маржи применительно к отдельным разновидностям импортируемого товара (всем или, когда это не представляется возможным, тем из них, данные по которым являются наиболее репрезентативными⁴).

Доказательства демпингового импорта представляются за период, наиболее приближенный к дате подачи заявления, но при этом такой период должен быть охвачен периодом, за который в заявлении приводятся доказательства причинения материального ущерба отрасли экономики государств-членов или угрозы его причинения. Как правило, период, за который устанавливается демпинг, составляет 12 месяцев, но в любом случае он не может быть менее 6 месяцев.

3.2.1. Нормальная стоимость

Для определения нормальной стоимости товара необходимо руководствоваться положениями пунктов 53 – 63 Протокола и использовать цены на аналогичный товар при его продаже на внутреннем рынке экспортирующей третьей страны в период расследования.

При этом расчеты основываются на ценах на аналогичный товар на внутреннем рынке экспортирующей третьей страны при его продажах независимым покупателям. Такие продажи не должны предполагать потребление (использование) товара вне пределов территории страны-экспортера в последующем.

² Далее по тексту в отношении товара, производимого в государствах-членах, и импортируемого товара может применяться обобщенный термин «Товар».

³ Если демпинговая маржа рассчитывается в отношении импорта из двух или более третьих стран, следует обратиться в Департамент за консультацией.

⁴ Разновидности товара могут быть выбраны, например, исходя из их объемов импорта на таможенную территорию Союза.

Определяемая нормальная стоимость должна соответствовать ценам на аналогичный товар при его поставках производителем на условиях EXW⁵ за вычетом применимых косвенных налогов и сборов (НДС, акциз и др.).

В случае если данные по поставкам производителя на условиях EXW недоступны, нормальная стоимость рассчитывается посредством применения к цене, известной заявителю, корректировок, позволяющих привести ее к уровню EXW, по следующей формуле:

$$NV_{EXW} = BP_{NV} - A ,$$

где:

- NV_{EXW} – нормальная стоимость товара по поставкам производителя на условиях EXW;
 BP_{NV} – базовая цена для расчета нормальной стоимости, данные о которой имеются у заявителя;
 A – сумма применяемых корректировок.

Пример:

Предположим, что у заявителя имеются данные о розничной цене единицы товара на внутреннем рынке экспортирующей третьей страны ($BP_{NV}=100$ у.е.).

Нормальную стоимость на уровне EXW (NV_{EXW}) в таком случае можно рассчитать посредством вычета из розничной цены, к примеру, следующих сумм:

- сумма подлежащего уплате НДС (A_1);
 доля прибыли и административные, торговые и общие издержки розничного продавца товара (A_2);
 доля прибыли и административные, торговые и общие издержки оптового продавца (A_3);
 расходы на транспортировку и страхование товара (A_4).

$$NV_{EXW} = BP_{NV} - A_1 - A_2 - A_3 - A_4$$

Розничная цена товара	= 100 у.е.
НДС (20 %)	= 80 у.е.
Прибыль и издержки розничного продавца (10 %)	= 72 у.е.
Прибыль и издержки оптового продавца (15 %)	= 61,2 у.е.
<u>Расходы на транспортировку и страхование (2 у.е.)</u>	<u>= 59,2 у.е.</u>
Нормальная стоимость единицы товара на условиях EXW (NV_{EXW})	= 59,2 у.е.⁶

Отметим, что в заявлении должно быть представлено обоснование применения каждой из заявленных корректировок, а также того, каким образом и на основании чего был определен их размер в каждом конкретном случае.

Если данные по ценам товара на внутреннем рынке экспортирующей третьей страны недоступны или не позволяют провести надлежащее их сопоставление с экспортной ценой (например, в силу отсутствия или низкого объема продаж товара на внутреннем рынке, или в силу того, что такие цены не покрывают себестоимость товара, или в силу того, что поставки на внутренний рынок осуществляются только

⁵ Здесь и далее условия поставок понимаются в значении базисов поставок согласно Инкотермс 2010.

⁶ Приведенный расчет следует рассматривать исключительно в качестве примера. Тип корректировок и их размер должен определяться в каждом конкретном случае, исходя из характера конкретной базовой цены, используемой для расчета, свойств товара, условий хозяйствования в экспортирующей третьей стране и т.п.

связанным лицам)⁷, то нормальная стоимость товара может быть сконструирована или, когда конструирование не представляется возможным, может быть определена исходя из цен, по которым товар экспортируется из страны-экспортера в третьи страны.

Для конструирования нормальной стоимости используется следующая формула:

$$NV_{EXW} = COP + SG\&A + P,$$

где:

- NV_{EXW}** – нормальная стоимость товара по поставкам производителя на условиях EXW;
- COP** – сумма производственных издержек (стоимость приобретаемых сырья и материалов; стоимость приобретаемой энергии; затраты на оплату труда; амортизация; затраты на аренду, техническое обслуживание, ремонт и др.);
- SG&A** – сумма необходимых административных, торговых и общих издержек (административные издержки, финансовые издержки, расходы на страхование, расходы на рекламу, расходы на гарантийное обслуживание, и др.);
- P** – доля прибыли.

При конструировании нормальной стоимости следует использовать данные о структуре и размере издержек иностранного производителя в экспортирующей третьей стране. В случае если такие данные недоступны, могут быть использованы данные об издержках в иных подходящих странах (в том числе в государствах-членах), откорректированные надлежащим образом для того, чтобы отразить специфику условий страны-экспортера.

Пример:

Конструирование нормальной стоимости партии товара

Производственные издержки (COP)

Стоимость сырья и материалов

Сырье 1	=200 у.е.
Сырье 2	=50 у.е.
Сырье 3	=40 у.е.

Затраты на оплату труда =30 у.е.

Стоимость энергии =10 у.е.

Иные (амортизация, затраты на аренду и техническое обслуживание помещения и др.) =20 у.е.

Административные, торговые и общие издержки (SG&A)

Административные издержки =40 у.е.

Финансовые издержки =10 у.е.

Расходы на маркетинг =5 у.е.

Иные (расходы на страхование, расходы на гарантийное обслуживание) =5 у.е.

Себестоимость партии товара =410 у.е.

+ Доля прибыли (P) (10 %) =41 у.е.

Нормальная стоимость партии товара

⁷ В таких случаях следует обратиться в Департамент для обсуждения оптимальной методики расчета нормальной стоимости товара.

на условиях EXW (NV_{EXW})

=451⁸ у.е.

Отметим, что в заявлении должно быть представлено описание каждого элемента цены и каким образом был определен его размер.

В качестве источников информации о нормальной стоимости при применении указанных выше методик могут выступать: специализированные издания, маркетинговые исследования, прайс-листы, инвойсы, данные торговых представительств государств-членов в соответствующих третьих странах, средства массовой информации, в том числе Интернет, и т.д. Источники информации, на основании которых заявитель строит свои расчеты нормальной стоимости и на которые дается ссылка в заявлении, должны быть представлены в заявлении с указанием даты/периода, к которым относится информация, содержащаяся в них.

3.2.2. Экспортная цена

Экспортная цена – это цена, которая уплачена или должна быть уплачена покупателями, не являющимися связанными лицами с иностранными производителями и (или) экспортерами, при импорте товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, на таможенную территорию Союза. В заявлении необходимо привести данные о цене указанного товара при импорте на таможенную территорию Союза как на условиях поставок CIP/CIF⁹ (экспортная цена CIP/CIF), так и на условиях поставок производителя EXW (экспортная цена EXW), поскольку оба показателя используются впоследствии для расчета демпинговой маржи.

В большинстве случаев при расчете экспортной цены могут быть использованы данные таможенной статистики. При этом следует исходить из того, что статистическая стоимость импорта определяется, исходя из цен на товар при его поставках на таможенную территорию Союза на условиях CIP/CIF. Это позволяет рассчитать размер средневзвешенной экспортной цены CIP/CIF за определенный период посредством деления общей стоимости импорта товара из страны-экспортера на его общий объем за этот период. Привести рассчитанную таким образом средневзвешенную экспортную цену CIP/CIF к уровню поставок производителя на условиях EXW можно, применив к ней соответствующие корректировки.

В случае когда иностранный производитель и (или) экспортер и импортер товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, являются связанными лицами, использование данных таможенной статистики для

⁸ Приведенный расчет следует рассматривать исключительно в качестве примера. Структура издержек и их размер должны определяться в каждом конкретном случае, исходя из свойств товара, условий хозяйствования в экспортирующей третьей стране и т.п.

⁹ CIP пункт назначения на таможенной границе Союза/ CIF порт назначения в Союзе.

расчета экспортной цены может привести к ее некорректному определению¹⁰. В таких случаях для целей определения экспортной цены рекомендуется использовать иные источники информации (прайс-листы, инвойсы, специализированные издания, средства массовой информации (в т.ч. Интернет) и т.д.). В расчетах в качестве базовой цены целесообразно использовать цену товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, при его продаже первому независимому покупателю в Союзе. Посредством применения к ней соответствующих корректировок можно установить как экспортную цену CIF/CIF, так и экспортную цену EXW.

Пример:

У заявителя имеются данные о цене, по которой товар продается импортером, связанным с иностранным производителем, независимому покупателю в Союзе ($ВР_{EP} = 100$ у.е.).

Экспортную цену на условиях CIF (EP_{CIF}) можно рассчитать посредством вычета из указанной цены, к примеру, следующих сумм:

сумма подлежащего уплате НДС в государстве-члене (C_1);

расходы по транспортировке и страхованию товара в Союзе со склада импортера до склада покупателя (C_2);

доля прибыли и административные, торговые и общие издержки импортера (C_3);

расходы по транспортировке и страхованию товара от таможенной границы Союза до склада импортера (C_4);

сумма таможенной пошлины и таможенных сборов (C_5).

$$EP_{CIF} = ВР_{EP} - C_1 - C_2 - C_3 - C_4 - C_5$$

Экспортную цену на условиях EXW (EP_{EXW}) можно получить, вычтя из экспортной цены на условиях CIF (EP_{CIF}), к примеру, следующую сумму:

расходы по страхованию и транспортировке/фрахту товара со склада производителя до таможенной границы Союза (C_6).

$$EP_{EXW} = EP_{CIF} - C_6$$

Цена продажи товара независимому покупателю	= 100 у.е.
НДС (18 %)	= 82 у.е.
расходы по транспортировке и страхованию товара в Союзе (со склада импортера до склада покупателя) (2 у.е.)	= 80 у.е.
прибыль и издержки импортера (10 %)	= 72 у.е.
расходы по транспортировке и страхованию товара от таможенной границы Союза до склада импортера (2 у.е.)	= 70 у.е.
<u>таможенная пошлина (10 %) и таможенные сборы (1 у.е.)</u>	<u>= 62,64 у.е.</u>
Экспортная цена CIF (EP_{CIF})	= 62,64 у.е.
расходы по страхованию и транспортировке/фрахту товара со склада производителя до таможенной границы Союза (5 у.е.)	= 57,64 у.е.
Экспортная цена EXW (EP_{EXW})	= 57,64 у.е.¹¹

¹⁰ В случаях, когда заявитель по каким-либо причинам не использует данные таможенной статистики для определения экспортной цены товара, следует обратиться в Департамент для обсуждения оптимальной методики расчета экспортной цены.

¹¹ Приведенный расчет следует рассматривать исключительно в качестве примера. Тип корректировок и их размер должен определяться в каждом конкретном случае, исходя из характера конкретной базовой цены, используемой для расчета, свойств товара, условий хозяйствования в экспортирующей третьей стране и т.д.

Отметим, что в заявлении должно быть представлено обоснование применения каждой из заявленных корректировок, а также каким образом и на основании чего был определен размер каждой из заявленных корректировок.

Источники информации, на основании которых заявитель строит свои расчеты экспортной цены и на которые дается ссылка в заявлении, должны быть представлены в заявлении с указанием даты/периода, к которым относится информация, содержащаяся в них.

3.2.3. Дополнительные корректировки

При сопоставлении экспортной цены и нормальной стоимости на уровне EXW может понадобиться дальнейшая их корректировка для того, чтобы учесть возможные различия физических характеристик, данные по которым используются для определения нормальной стоимости, условий поставок, налогообложения, количественных показателей, иных различий. В таких случаях в заявлении, если это представляется возможным исходя из имеющейся в распоряжении заявителей информации, необходимо описать и обосновать каждое из таких различий, а также каким образом оно влияет на сопоставимость цен (размер корректировки).

3.2.4. Расчет демпинговой маржи

На основании данных по нормальной стоимости на внутреннем рынке экспортирующей третьей страны и экспортным ценам товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, откорректированных в случае необходимости, можно рассчитать демпинговую маржу.

В соответствии с пунктом 2 Протокола расчет демпинговой маржи производится по формуле:

$$DM = \frac{(NV_{EXW1} - EP_{EXW1})}{EP_{CIP/CIF}} \times 100 (\%)$$

где:

DM – демпинговая маржа;

NV_{EXW1} – нормальная стоимость на условиях EXW с учетом необходимых дополнительных корректировок;

EP_{EXW1} – экспортная цена на условиях EXW с учетом необходимых дополнительных корректировок;

EP_{CIP/CIF} – экспортная цена CIP/CIF.

Примечание. При расчете демпинговой маржи используемые показатели нормальной стоимости и экспортной цены должны относиться к одному и тому же периоду.

3.3. Данные внешнеторговой статистики

В заявлении необходимо привести информацию об объемах, стоимости и средневзвешенной цене товара, происходящего из страны демпингового импорта и ввозимого на таможенную территорию Союза, а также об объемах и стоимости экспорта аналогичного товара с таможенной территории Союза за предшествующий

период, то есть за три календарных года, непосредственно предшествующих дате подачи заявления.

В заявлении необходимо также привести данные за истекший период текущего года, за который имеются официальные статистические данные (например, 3, 6 или 9 месяцев), а также данные за аналогичный период предыдущего года для сравнения.

Для определения показателей, указанных в абзацах первом и втором настоящего подпункта, необходимо использовать официальные данные статистики внешней торговли товарами Союза и государств-членов с третьими странами¹².

Ежемесячные данные внешней торговли (импорт, экспорт) товарами с третьими странами в разрезе подсубпозиций (10 знаков ТН ВЭД ЕАЭС) в целом по Союзу размещены на официальном сайте Комиссии¹³ в сети Интернет на узле Департамента статистики.

При этом данные по импорту товаров представлены в разбивке по странам-партнерам.

Следует иметь в виду, что данные внешней торговли Союза с третьими странами за период до 1 января 2015 г. подготовлены на основе данных таможенной статистики внешней торговли, полученных от уполномоченных органов Республики Беларусь, Республики Казахстан и Российской Федерации, ответственных за их предоставление, и **не учитывают статистические данные внешней торговли товарами с третьими странами государств-членов, присоединившихся к Союзу после 1 января 2015 г.**

В этой связи для представления в Департамент полной статистической информации по импорту/экспорту товаров из третьих стран/в третьи страны за период до 1 января 2015 г. необходимо данные, полученные с официального сайта Комиссии в сети Интернет и относящиеся к периоду до 1 января 2015 г., дополнить данными статистики внешней торговли товарами с третьими странами государств-членов, присоединившихся к Союзу после 1 января 2015 г. Такие данные могут быть получены по запросу в уполномоченные органы в сфере статистики внешней торговли в этих государствах-членах.

Полезные ссылки: Министерство финансов Республики Армения – <http://minfin.am>;

Государственный таможенный комитет Республики Беларусь – <http://gtk.gov.by>;

Комитет государственных доходов Министерства финансов Республики Казахстан – <http://www.kgd.gov.kz>;

Государственная таможенная служба при Правительстве Кыргызской Республики – www.customs.kg;

Федеральная таможенная служба Российской Федерации – www.customs.ru;

¹² Без учета объемов взаимной торговли государств-членов.

¹³ Официальный сайт Комиссии (<http://eec.eaeunion.org>) является одним из ресурсов официального сайта Союза в сети Интернет.

В отдельных случаях, когда в рамках кодов ТН ВЭД ЕАЭС, используемых для классификации импортируемого товара, поставляются также товары, не относящиеся к товару, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, необходимо исключить из данных по импорту и экспорту в рамках кодов ТН ВЭД ЕАЭС соответствующие данные по товарам, не относящимся к товару, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования¹⁴.

3.4. Доказательства наличия материального ущерба (угрозы причинения материального ущерба) отрасли экономики государств-членов

В заявлении должны содержаться сведения и доказательства того, что демпинговый импорт наносит материальный ущерб отрасли экономики государств-членов или создает угрозу причинения такого ущерба.

В соответствии с пунктом 4 статьи 49 Договора под отраслью экономики государств-членов понимаются все производители аналогичного товара в государствах-членах либо те из них, доля которых в общем объеме производства аналогичного товара в государствах-членах составляет существенную часть, но не менее 25 процентов¹⁵.

3.4.1. Материальный ущерб

Доказательства нанесения материального ущерба должны основываться на объективных факторах, которые характеризуют ухудшение экономического положения отрасли экономики государств-членов. В заявлении должны быть представлены сведения о состоянии рынка Товара на таможенной территории Союза и состоянии отрасли экономики государств-членов.

Перечень анализируемых показателей включает:

1) показатели, характеризующие состояние рынка Товара на таможенной территории Союза:

- объем потребления Товара на таможенной территории Союза;
- доля в потреблении на таможенной территории Союза товара из страны демпингового импорта и аналогичного товара производителей в государствах-членах;

2) показатели, характеризующие экономическое положение отрасли экономики государств-членов (агрегированные данные по предприятиям, составляющим отрасль экономики государств-членов):

- объем производства, производственные мощности, степень загрузки производственных мощностей;

¹⁴ В таких случаях следует обратиться в Департамент за консультацией.

¹⁵ Департамент рекомендует рассматривать в составе отрасли производителей аналогичного товара, доля которых в общем объеме производства аналогичного товара в государствах-членах составляет более 50 процентов.

- объем реализации аналогичного товара на таможенной территории Союза;
- себестоимость производства и цена аналогичного товара, реализованного на таможенной территории Союза;
- факторы, влияющие на изменение себестоимости и цены;
- размер прибыли от реализации аналогичного товара на таможенной территории Союза;
- рентабельность производства и продаж аналогичного товара, реализованного на таможенной территории Союза;
- объем инвестиций, направляемых на производство и (или) реализацию аналогичного товара;
- изменение товарных запасов;
- производительность труда;
- занятость и заработная плата.

Существенным элементом доказательства материального ущерба является приведение фактов, свидетельствующих о существенном росте объемов демпингового импорта, а также о том, что цены на товар из страны демпингового импорта значительно ниже цен производителей в государствах-членах, и цены демпингового импорта оказывают негативное влияние на цены продаж аналогичного товара на таможенной территории Союза. Например, под давлением низких цен демпингового импорта цены на аналогичный товар производителей в государствах-членах падают или растут непропорционально себестоимости, что приводит соответственно к снижению прибыли и рентабельности.

3.4.2. Угроза причинения материального ущерба

Доказательства угрозы причинения материального ущерба отрасли экономики государств-членов должны основываться на подтверждении неизбежности причинения материального ущерба отрасли экономики государств-членов в случае продолжения демпингового импорта.

При доказательстве наличия угрозы материального ущерба рассматриваются все вышеуказанные производственно-экономические показатели отрасли, при этом крайне важно показать оценку состояния показателей в конце рассматриваемого периода и прогноз их изменения на ближайшую перспективу с учетом влияния на отрасль экономики государств-членов дальнейшего роста демпингового импорта.

В целях доказательства возможности дальнейшего увеличения демпингового импорта важно привести факты о производственном и экспортном потенциалах иностранных производителей, а также информацию об уровне цен импортируемого товара, который может привести к снижению или сдерживанию цены аналогичного товара на рынке Союза и дальнейшему увеличению спроса на импортируемый товар.

3.5. Доказательства наличия причинно-следственной связи между демпинговым импортом и материальным ущербом отрасли экономики государств-членов

В заявлении необходимо привести доказательства того, что материальный ущерб отрасли экономики государств-членов обусловлен демпинговым импортом.

Факторами, свидетельствующими о наличии причинно-следственной связи между демпинговым импортом и материальным ущербом отрасли экономики государств-членов, могут являться:

- вытеснение с рынка Союза аналогичного товара, произведенного предприятиями, составляющими отрасль экономики государств-членов, товаром, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования;
- влияние демпингового импорта на ценовую политику производителей аналогичного товара в государствах-членах (снижение цен или их рост непропорционально затратам, которые привели к ухудшению финансовых показателей предприятий, и др.);
- иные факторы, свидетельствующие о наличии причинно-следственной связи между демпинговым импортом и ухудшением ситуации в отрасли экономики государств-членов (например, переориентация потребителей продукции, произведенной предприятиями, составляющими отрасль экономики государств-членов, на использование товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования).

Одновременно необходимо рассмотреть и другие факторы, которые могут оказывать влияние на состояние отрасли экономики государств-членов, но не связаны с демпинговым импортом, например:

- объем и цена импортного товара, реализуемого не по демпинговым ценам;
- сокращение спроса или изменение в структуре потребления;
- сокращение экспортных поставок аналогичного товара;
- различия и изменения в технологии производства;
- производство аналогичного товара предприятиями, не являющимися заявителем.

3.6. Предложения о введении меры

В заявлении необходимо предложить размер антидемпинговой пошлины и срок применения антидемпинговой меры.

Размер предлагаемой антидемпинговой пошлины должен быть достаточен для предотвращения ущерба отрасли экономики государств-членов, но не может превышать рассчитанное значение демпинговой маржи.

Период рассмотрения заявления Департаментом составляет 30 календарных дней с даты регистрации заявления. При необходимости получения Департаментом дополнительных сведений указанный срок может быть продлен до 60 календарных дней.

Следует иметь в виду, что в случае принятия решения о начале расследования Департамент направляет производителям, составляющим отрасль экономики государств-членов, вопросник (в целях сбора информации, необходимой для проведения антидемпингового расследования), а также может осуществить проверочный визит по месту нахождения производителя (в целях изучения документации и проверки информации, представленной в ответах на вопросник).

**Примерная форма заявления
о применении антидемпинговой меры**

Содержание

1. Общая информация.....	3
1.1. Сведения о заявителе	3
1.2. Сведения о производителях аналогичного товара на таможенной территории Союза	3
1.3. Доказательство поддержки заявления	3
1.4. Описание Товара	5
1.5. Экспортирующие третьи страны и сведения об известных иностранных производителях и (или) экспортерах	10
1.6. Сведения об известных импортерах в государствах-членах	10
1.7. Сведения об основных потребителях товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования	10
2. Доказательства наличия демпингового импорта.....	11
2.1. Нормальная стоимость.....	11
2.2. Экспортная цена	11
2.3. Дополнительные корректировки	13
2.4. Расчет демпинговой маржи	14
3. Данные внешнеторговой статистики	15
4. Доказательства наличия материального ущерба (угрозы причинения материального ущерба) отрасли экономики государств-членов.....	19
4.1. Анализ состояния рынка Товара на таможенной территории Союза	19
4.1.1. Потребление Товара на таможенной территории Союза	19
4.1.2. Доля импортируемого товара и аналогичного товара, реализованных на таможенной территории Союза, в объеме потребления на таможенной территории Союза	20
4.2. Анализ состояния отрасли экономики государств-членов	21
4.2.1. Объем производства аналогичного товара	21
4.2.2. Объем реализации аналогичного товара на таможенной территории Союза и его доля в потреблении	21
4.2.3. Объем реализации аналогичного товара на экспорт	22
4.2.4. Степень загрузки производственных мощностей.....	22
4.2.5. Товарные запасы	23
4.2.6. Выручка от реализации аналогичного товара на таможенной территории Союза.....	23
4.2.7. Затраты на производство аналогичного товара, реализованного на таможенной территории Союза.....	23
4.2.8. Прибыль/убытки от реализации аналогичного товара на таможенной территории Союза	24
4.2.9. Себестоимость, цены.....	24
4.2.10. Рентабельность производства, рентабельность продаж.....	25
4.2.11. Объем инвестиций.....	25
4.2.12. Производительность труда и численность персонала	26
4.3. Доказательства наличия угрозы причинения материального ущерба отрасли	

экономики государств-членов	26
4.3.1. Сведения о наличии производственного и экспортного потенциала у иностранных производителей	26
5. Доказательства наличия причинно-следственной связи между демпинговым импортом и материальным ущербом отрасли экономики государств-членов	27
6. Предложения о введении меры	30
Приложение № 1	31
Приложение № 2	33
Приложение № 3	36

1. Общая информация

1.1. Сведения о заявителе

В данном подпункте заявления должны быть представлены следующие сведения о заявителе:

- 1) полное наименование юридического лица;
- 2) ФИО руководителя;
- 3) ФИО лица, ответственного за ведение бухгалтерской отчетности;
- 4) ФИО и контактный телефон сотрудника предприятия, который непосредственно занимается подготовкой заявления.

К заявлению необходимо приложить копию устава, копию протокола общего собрания акционеров или выписку из него, копию свидетельства о постановке на учет в налоговом органе и копию свидетельства о государственной регистрации, заверенные руководителем предприятия и скрепленные печатью.

1.2. Сведения о производителях аналогичного товара на таможенной территории Союза

В данном подпункте заявления должны быть представлены сведения о производителях аналогичного товара в государствах-членах:

- 1) наименование производителя;
- 2) ФИО руководителя;
- 3) юридический и фактический адреса;
- 4) контактные телефоны;
- 5) адрес электронной почты и адрес Интернет сайта, если имеются.

1.3. Доказательство поддержки заявления

Данные таблицы 1.3.1 должны содержать доказательство того, что доля производства аналогичного товара производителями в государствах-членах (в том числе заявителем), высказавшимися в поддержку заявления, составляет не менее 25 процентов от общего объема производства аналогичного товара в государствах-членах.

Таблица 1.3.1

Показатель	Ед. изм.	...			Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
		год	год	год		
Объем производства аналогичного товара в государствах-членах, в том числе:	тонн					
	долл. США					
Объем производства в Республике Армения *	тонн					
Объем производства в Республике Беларусь *	тонн					
Объем производства в Республике Казахстан *	тонн					

Показатель	Ед. изм.	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Объем производства в Кыргызской Республике*	тонн					
Объем производства в Российской Федерации*	тонн					
Объем производства в (название другого государства-члена, присоединившегося к Союзу)	тонн					
Объем производства аналогичного товара производителями в государствах-членах, являющимися заявителем и высказавшимися в поддержку заявления, в том числе:	тонн					
Предприятие 1						
Предприятие 2						
...						
Доля производства аналогичного товара производителями в государствах-членах, являющимися заявителем и высказавшимися в поддержку заявления, в общем объеме производства аналогичного товара в государствах-членах	%					

*** В случае если в государстве-члене отсутствует производство аналогичного товара, необходимо официально подтвердить такую информацию.**

В случае если в государстве-члене отсутствует официальная статистика по производству аналогичного товара, необходимо подробно описать, как производилась оценка объемов производства и источники информации, используемые для этого.

Поддержка заявления производителями аналогичного товара и их готовность к предоставлению данных, запрашиваемых Департаментом оформляется в виде отдельного письма согласно приложению № 2.

Если сведения предприятия, поддержавшего заявление, используются для доказательства материального ущерба (угрозы причинения материального ущерба) отрасли экономики государств-членов, то к письму предприятия о поддержке заявления необходимо приложить данные (заверенные руководителем предприятия и лицом, ответственным за ведение бухгалтерской отчетности) в формате таблицы, приведенной в приложении № 2, или предприятие, поддержавшее заявление, должно заверить заявление в части, касающейся сведений, непосредственно относящихся к данному предприятию.

Данные таблицы 1.3.2 должны содержать доказательство того, что доля производителей аналогичного товара в государствах-членах (в том числе заявителя), высказавшихся в поддержку заявления, составляет более 50 процентов от объема

производства аналогичного товара производителями в государствах-членах, высказавшими свое мнение (поддержку или несогласие) относительно заявления.

Таблица 1.3.2

	Календарный год, предшествующий дате подачи заявления	
	Объем производства (тонн)	Удельный вес предприятий (%)
А. Объем производства аналогичного товара производителями, высказавшими свое мнение в поддержку заявления (включая заявителей)		
В. Объем производства аналогичного товара производителями, высказавшими свое мнение о несогласии с заявлением		
С. Общий объем производства аналогичного товара производителями, высказавшими свое мнение относительно заявления (C=A+B)		

Обращаем внимание, что мнение производителя аналогичного товара, высказавшего поддержку или несогласие относительно заявления, приводится в виде отдельного письма согласно приложению № 3.

1.4. Описание Товара

В данном подпункте заявления должна быть представлена подробная информация о товаре, в отношении которого предлагается ввести антидемпинговую меру, а также об аналогичном товаре, производимом отраслью экономики государств-членов.

Перечень информации, которую необходимо представить о товаре, в отношении которого предлагается ввести антидемпинговую меру, и аналогичном товаре, производимом отраслью экономики государств-членов, см. в пункте 3. «Пояснения к отдельным разделам заявления»\3.1. «Общая Информация»\3.1.3 «Описание товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования» и 3.1.4. «Описание аналогичного товара, производимого в государствах-членах» настоящих Рекомендаций.

В отношении аналогичного товара, производимого отраслью экономики государств-членов, необходимо также детально описать каждую разновидность товара, если в рамках указанного товара можно выделить различные разновидности.

Описание разновидностей товара следует осуществлять с использованием Контрольного номера разновидности товара.

Контрольный номер разновидности товара (PTCN-код) представляет собой совокупность определенного количества символов, отражающих показатели (характеристики) товара.

Количество символов в PTCN-коде определяется количеством показателей, характеризующих товар, и форматом каждого из показателей (геометрические размеры товара, комплектация, форма поперечного сечения и т.п.). Формат показателя в PTCN-коде может состоять из комбинации латинской буквы и цифр, если показатель характеризуется какими-либо единицами измерения (длина,

ширина, диаметр и т.п.), или из латинской буквы/букв, если показатель не имеет единицы измерения (форма поперечного сечения, наличие или отсутствие в комплектации отдельных элементов и т.п.)¹⁶.

Для присвоения RTCN-кодов разновидностям товара рекомендуется использовать следующий формат:

Характеристика	Количество символов и их позиция в RTCN-коде	Описание характеристики
характеристика 1	По каждой характеристике указываются: количество символов и через знак «;» - позиция этих символов в RTCN-коде	По каждой характеристике указываются: соответствующие символы и через тире – соответствующие им наименования (расшифровки) характеристики
характеристика 2		
...		
характеристика n-1		
характеристика n		

Пример 1:

Товар Ванны чугунные эмалированные различаются длиной, шириной, глубиной, комплектацией (с ручками и без них, с подголовниками и без них).

Для присвоения RTCN-кодов разновидностям товара Ванны чугунные эмалированные перечислим характеристики этого товара и их формат, то есть максимальное количество символов (букв латинского алфавита и (или) арабских цифр), необходимых для описания каждой характеристики:

характеристика 1:	Длина в сантиметрах	4 символа	
характеристика 2:	Ширина в сантиметрах	3 символа	
характеристика 3:	Глубина в сантиметрах	3 символа	
характеристика 4:	Комплектация:	ручками	1 символ
		подголовником	1 символ

Следовательно, RTCN-код в данном примере будет состоять из 12 символов, где первые 4 символа указывают длину ванны, далее 3 символа – ширину ванны, далее 3 символа – глубину ванны, далее 1 символ – наличие/отсутствие ручек, далее 1 символ – наличие/отсутствие подголовника.

Таблица
для присвоения RTCN-кодов разновидностям товара – **Ванны чугунные эмалированные**

Характеристика	Количество символов и их позиция в RTCN-коде	Описание характеристики (без перечисления конкретных размеров длины, ширины, глубины ванны чугунной эмалированной)
Длина в сантиметрах	4; <u>XXXXXXXXXXXX</u>	LXXX
Ширина в сантиметрах	3; <u>XXXXXXXXXXXX</u>	WXX
Глубина в сантиметрах	3; <u>XXXXXXXXXXXX</u>	DXX

¹⁶ В случае затруднений при присвоении RTCN-кодов следует обратиться в Департамент за консультацией.

Характеристика		Количество символов и их позиция в RTCN-коде	Описание характеристики (без перечисления конкретных размеров длины, ширины, глубины ванны чугунной эмалированной)
Комплектация	ручками	1; XXXXXXXXXXXXX	H – с ручками N – без ручек
	подголовником	1; XXXXXXXXXXXXX	P – с подголовником N – без подголовника

Например, **L170W75D42HN** – ванна чугунная эмалированная, имеющая длину 170 сантиметров, ширину 75 сантиметров, глубину 42 сантиметра, с ручками, без подголовника.

Пример 2:

Таблица
для присвоения RTCN-кодов разновидностям товара – ПРУТКИ

Характеристика	Количество символов и их позиция в RTCN-коде	Описание характеристики (с перечислением конкретных значений каждой характеристики)		
Марка стали	3; <u>XXXXXXXXXX</u>	001 – 05 002 – 10 003 – 15 004 – 20 005 – 30 006 – 35 007 – 40 008 – 45 009 – 50 010 – 55 011 – 70 012 – 73 013 – 80 014 – 85 015 – 05кп 016 – 05пс 017 – 09Г2С 018 – 10ГТ 019 – 10КП 020 – 12ХН3А 021 – 15ХР 022 – 18Г2С 023 – 20ГС2 024 – 20Г2Р 025 – 20ГС 026 – 20ХГНМ 027 – 20Х2Г2СР 028 – 22Х2Г2АЮ 029 – 22Х2Г2Р 030 – 23Х2Г2Т	061 – 75ВК 062 – 75Г 063 – 75КК 064 – 78ВК 065 – 80ВК 066 – 80КК 067 – 80С 068 – 83ВК 069 – 85ВК 070 – 85КК 071 – А36 072 – С35R 073 – С45R 074 – С82V 075 – Ск 15 076 – Ск 35 077 – DC01 078 – S235JR 079 – S355J2 080 – SAE 1006 081 – SAE 1008 082 – SAE 1010 083 – SWRY 11 084 – CB08A 085 – CB08Г2С 086 – Св-08ГА 087 – Св-08ХГ2СМФ 088 – Св-10ХГ2СМФ 089 – Ст0 090 – Ст1кп	

Характеристика	Количество символов и их позиция в RTCN-коде	Описание характеристики (с перечислением конкретных значений каждой характеристики)	
		031 – 25Г2С 032 – 28С 033 – 30Г1Р 034 – 30Х 035 – 30ХГСА 036 – 32Г2Рпс 037 – 35 селект 038 – 35ГС 039 – 38ХА 040 – 40С2 041 – 40Х 042 – 45ВК 043 – 45КК 044 – 45Х 045 – 50ВК 046 – 50КК 047 – 55ВК 048 – 55КК 049 – 55ПП 050 – 55РП 051 – 60ВК 052 – 60КК 053 – 60С2А 054 – 60С2Г 055 – 65ВК 056 – 65Г 057 – 65КК 058 – 70ВК 059 – 70Г 060 – 70КК	091 – Ст1пс 092 – Ст1сп 093 – СТ2КП 094 – Ст2пс 095 – Ст2сп 096 – СТ3ГПС 097 – СТ3ГСП 098 – СТ3КП 099 – Ст3пс 100 – Ст3сп 101 – Ст5сп 102 – СТ5ПС 103 – Ш2 104 – Ш2.1 105 – Ш3 106 – иная марка (указать наименование и последовательно присвоить для каждой марки соответствующий код, начиная с 106)
Поверхность	1; XXXX <u>X</u> XXXXXX	D – с выемками, выступами, бороздами или другими деформациями; N – гладкая	
Диаметр прутка	3; XXXX <u>XXX</u> XXX	Диаметр прутков (в миллиметрах с точностью до десятых долей, например, диаметру 22 мм будет соответствовать 220)	
Мерность	1; XXXXXXXX <u>X</u> XX	M – мерная длина N – немерная длина O – мерная длина с немерными отрезками B – бухты (мотки), не регламентируется	

Характеристика	Количество символов и их позиция в RTCN-коде	Описание характеристики (с перечислением конкретных значений каждой характеристики)
Класс ¹⁷	2; <u>XXXXXXXXXX</u>	00 – без класса, катанка, круг 01 – А240 02 – А300 03 – Ас300 04 – А400 05 – А(Т)400С 06 – А(Т)500С 07 – А600 08 – А(Т)600С 09 – А(Т)600К 10 – А800 11 – Ат800 12 – Ат800К 13 – Ат1000 14 – Ат1000К 15 – Ат1200 16 – иной класс (указать наименование и последовательно присвоить для каждого класса соответствующий код, начиная с 16)

В данном примере RTCN-код будет состоять из 10 символов, где первые 3 символа указывают марку стали, далее 1 символ – характер поверхности, далее 3 символа – диаметр прутка с точностью до десятых, далее 1 символ – характеристика мерности длины, далее 2 символа – характеристика класса прочности.

Например, **101D220M02** – арматура стальная из марки стали Ст5сп, с выемками, выступами, бороздами или другими деформациями, диаметром 22 мм, мерной длины, класса прочности А300.

Сравнение характеристик товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, и аналогичного товара, производимого отраслью экономики государств-членов, необходимо привести в формате таблицы 1.4. При этом в графе «Комментарий» должны быть указаны источники информации.

Таблица 1.4

Характеристика	Ед. изм.	Параметры импортируемого товара	Параметры аналогичного товара	Комментарий

¹⁷ Класс Ас300 - специального назначения, отличается профилем, изготавливается по согласованию изготовителя с потребителем.

С – после значения предела текучести означает «свариваемая».

К – после значения предела текучести означает «с повышенной стойкостью против коррозионного растрескивания под напряжением». (Т) – перед значением предела текучести означает «термомеханически упрочненная», в классах до Ат800 эта буква в обозначении класса в стандартах опускается.

1.5. Экспортирующие третьи страны и сведения об известных иностранных производителях и (или) экспортерах

В данном подпункте заявления должны быть указаны страны происхождения товара, демпинговый импорт из которых, по мнению заявителя, причиняет ущерб отрасли экономики государств-членов (т.е. страны, в которых товар производится). Необходимо также представить сведения обо всех известных иностранных производителях и (или) экспортерах указанного товара в разбивке по странам, содержащие следующую информацию:

- 1) наименование иностранного производителя и (или) экспортера;
- 2) ФИО руководителя;
- 3) юридический и фактический адреса;
- 4) контактные телефоны, факс;
- 5) адрес Интернет-сайта, если имеется;
- 6) сведения об объемах экспорта товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, в Союз (если такие сведения имеются).

В случае если товар, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, импортируется на таможенную территорию Союза через третьи страны, необходимо указать эти страны и представить сведения обо всех известных экспортерах указанного товара в таких странах.

1.6. Сведения об известных импортерах в государствах-членах

В данном подпункте заявления необходимо привести сведения об известных импортерах товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, в государствах-членах, содержащие следующую информацию:

- 1) наименование импортера;
- 2) ФИО руководителя;
- 3) юридический и фактический адреса;
- 4) контактные телефоны, факс;
- 5) адрес Интернет-сайта, если имеется;
- 6) сведения об объемах импорта товара в Союз (если такие сведения имеются).

Если у заявителя имеются сведения о том, что тот или иной импортер является лицом, связанным с иностранным производителем и (или) экспортером, необходимо указать на этот факт и привести подтверждающие его сведения.

1.7. Сведения об основных потребителях товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования

В данном подпункте заявления необходимо привести сведения об основных известных потребителях товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, в государствах-членах, содержащие следующую информацию:

- 1) наименование потребителя;
- 2) ФИО руководителя;
- 3) юридический и фактический адреса;

- 4) контактные телефоны, факс;
5) адрес Интернет-сайта, если имеется.

2. Доказательства наличия демпингового импорта

2.1. Нормальная стоимость

В данном подпункте заявления необходимо описать примененную методику определения нормальной стоимости, а также привести расчеты. Источники информации, использованной в расчетах, должны прилагаться к заявлению.

Данные о нормальной стоимости должны быть представлены в формате таблицы 2.1. Информация представляется в разбивке по месяцам.

В случае если данных по каждому месяцу нет в распоряжении, следует представить информацию за период, по которому имеются данные (квартал, полугодие).

Таблица 2.1
Расчет нормальной стоимости

Месяц	Базовая цена для расчета нормальной стоимости (долл. США/тонну)	Корректировки (долл. США/тонну)	Нормальная стоимость, (долл. США/тонну)
А	Б	В	Г=Б-В
Январь			
Февраль			
Март			
Апрель			
Май			
Июнь			
Июль			
Август			
Сентябрь			
Октябрь			
Ноябрь			
Декабрь			
Итого			
Среднеарифметическая нормальная стоимость: Г итого/12 (долл. США/тонну)			

2.2. Экспортная цена

В данном подпункте заявления должна быть описана примененная методика определения экспортной цены, а также приведены расчеты. Источники информации, использованной в расчетах, должны прилагаться к заявлению.

Если для определения экспортной цены применяются данные таможенной статистики, то для представления сведений о средневзвешенной экспортной цене на

условиях CIF/CIF за рассматриваемый период и приведения ее к базису EXW должны быть использованы форматы таблицы 2.2.1 и 2.2.2.

Таблица 2.2.1
Расчет экспортной цены CIF/CIF

Месяц	Вес нетто (тонн)	Экспортная цена CIF/CIF (тыс. долл. США/тонну)	Средневзвешенная экспортная цена CIF/CIF (долл. США/тонну)
А	Б	В	$\Gamma = В/Б * 1000$
Январь			
Февраль			
Март			
Апрель			
Май			
Июнь			
Июль			
Август			
Сентябрь			
Октябрь			
Ноябрь			
Декабрь			
Итого			
Средневзвешенная экспортная цена CIF/CIF: В итого/Б итого*1000 (долл. США/тонну)			

Таблица 2.2.2
Расчет экспортной цены EXW

Месяц	Экспортная цена CIF/CIF (тыс. долл. США)	Вес нетто (тонн)	Корректировки (долл. США/тонну)	Средневзвешенные корректировки и (долл. США)	Экспортная цена EXW (тыс. долл. США)	Средневзвешенная экспортная цена EXW (долл. США/тонну)
А	Б	В	Г	$Д = В * Г$	$Е = Б - Д$	$Ж = Е / В * 1000$
Январь						
Февраль						
Март						
Апрель						
Май						
Июнь						
Июль						
Август						
Сентябрь						
Октябрь						
Ноябрь						

Месяц	Экспортная цена CIF/CIF (тыс. долл. США)	Вес нетто (тонн)	Корректировки (долл. США/тонну)	Средневзвешенные корректировки и (долл. США)	Экспортная цена EXW (тыс. долл. США)	Средневзвешенная экспортная цена EXW (долл. США/тонну)
Декабрь						
Итого						
Средневзвешенная экспортная цена EXW: Е итого/В итого*1000 (долл. США/тонну)						

В случае если для определения экспортной цены использовались иные источники информации, итоговые данные должны быть представлены в формате таблицы 2.2.3.

Таблица 2.2.3
Расчет экспортной цены CIF/CIF, EXW

Месяц	Базовая цена для расчета экспортной цены (долл. США/тонну)	Корректировки до уровня CIF/CIF (долл. США/тонну)	Экспортная цена CIF/CIF (долл. США/тонну)	Корректировки и до уровня EXW (долл. США/тонну)	Экспортная цена EXW (долл. США/тонну)
А	Б	В	Г=Б-В	Д	Е=Г-Д
Январь					
Февраль					
Март					
Апрель					
Май					
Июнь					
Июль					
Август					
Сентябрь					
Октябрь					
Ноябрь					
Декабрь					
Итого					
			(Г итого/12)		(Е итого/12)

2.3. Дополнительные корректировки

В данном подпункте заявления могут быть указаны существующие различия в свойствах импортируемого товара и товара, используемого для определения нормальной стоимости, условиях и характеристиках их поставок, налогообложении, количественных показателях, иные различия, которые могут повлиять на сопоставимость нормальной стоимости и экспортной цены.

Также должна быть проведена корректировка соответствующих показателей (с описанием ее методики и приведением расчета).

Источники информации, использованной в расчетах, должны прилагаться к заявлению.

2.4. Расчет демпинговой маржи

В данном подпункте заявления должен быть приведен расчет демпинговой маржи.

Для расчета используется формула, приведенная в пункте 3. «Пояснения к отдельным разделам заявления»\3.2. «Доказательства наличия демпингового импорта»\3.2.4. «Расчет демпинговой маржи» настоящих Рекомендаций.

Если в заявлении приводятся ежемесячные данные о нормальной стоимости и экспортной цене, то для представления данных о размере демпинговой маржи (ежемесячной и итоговой за весь период) должны использоваться форматы таблицы 2.4.1 и 2.4.2, в ином случае – только формат таблицы 2.4.2.

Таблица 2.4.1
Расчет ежемесячной демпинговой маржи

Месяц	Нормальная стоимость EXW (долл. США/тонну)	Экспортная цена EXW (долл. США/тонну)	Экспортная цена CIF/CIF (долл. США/тонну)	Демпинговая маржа (%)
А	Б	В	Г	$D=(B-V)/Г*100$
Январь				
Февраль				
Март				
Апрель				
Май				
Июнь				
Июль				
Август				
Сентябрь				
Октябрь				
Ноябрь				
Декабрь				

Таблица 2.4.2
Итоговый расчет демпинговой маржи

Показатель	Ед. изм.	Итоговые данные из таблиц 2.1 – 2.4 ¹⁸
Нормальная стоимость	А	долл. США/тонну
Экспортная цена CIF/CIF	Б	долл. США/тонну
Экспортная цена EXW	В	долл. США/тонну
Демпинговая маржа	$Г=(A-B)/B*100$	%

¹⁸ С учетом необходимых дополнительных корректировок.

3. Данные внешнеторговой статистики

В данном пункте заявления необходимо представить данные об изменении объемов импорта товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, и экспорта аналогичного товара с таможенной территории Союза (таблицы 3.1 – 3.5).

При этом должен быть приведен анализ представленных данных об изменении показателей по импорту и экспорту.

Таблица 3.1

Изменение объемов и стоимости импорта

Показатель	Ед. изм. ¹⁹	... год ²⁰	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Объем импорта на территорию Республики Армения ²¹	тонн					
Объем импорта на территорию Республики Беларусь ²¹	тонн					
Объем импорта на территорию Республики Казахстан ²¹	тонн					
Объем импорта на территорию Кыргызской Республики ²¹	тонн					
Объем импорта на территорию Российской Федерации ²¹	тонн					
Объем импорта на территорию <i>(название другого государства-члена, присоединившегося к Договору)</i> ²¹	тонн					
Общий объем импорта товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, на таможенную территорию Союза	тонн					
Динамика по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года	%					
Динамика по сравнению с базовым годом	%					
Стоимость импорта на территорию Республики Армения ²²	долл. США					

¹⁹ В таблице 3.1 и далее по тексту под соответствующей единицей измерения следует понимать тонну, однако в случаях, когда при импорте/экспорте используются дополнительные единицы измерения, следует представлять данные в дополнительных единицах измерения (кг, штука, литр, метр, пара и т.д.).

²⁰ Год, условно рассматриваемый в качестве базового.

²¹ Общий объем импорта товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, на территорию государства-члена из третьих стран (без учета импорта из государств-членов).

Показатель	Ед. изм. ¹⁹	... год ²⁰	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Стоимость импорта на территорию Республики Беларусь ²²	долл. США					
Стоимость импорта на территорию Республики Казахстан ²²	долл. США					
Стоимость импорта на территорию Кыргызской Республики ²²	долл. США					
Стоимость импорта на территорию Российской Федерации ²²	долл. США					
Стоимость импорта на территорию (название другого государства-члена, присоединившегося к Договору) ²²	долл. США					
Общая стоимость импорта товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, на таможенную территорию Союза	долл. США					
Динамика по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года	%					
Динамика по сравнению с базовым годом	%					

Таблица 3.2
Страны-поставщики

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Общий объем импорта товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, на таможенную территорию Союза, в том числе:	тонн					
Страна 1	тонн					
Страна 2	тонн					
...	тонн					

²² Общая стоимость импорта товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, на территорию государства-члена из третьих стран (без учета стоимости импорта из государств-членов).

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Доля в общем объеме импорта товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, на таможенную территорию Союза:						
Страна 1	%					
Страна 2	%					
...	%					

Таблица 3.3

Объем и стоимость демпингового импорта

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Общий объем импорта товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, на таможенную территорию Союза	тонн					
Объем импорта товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, из страны демпингового импорта на таможенную территорию Союза	тонн					
Динамика по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года	%					
Доля импорта импорта товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, из страны демпингового импорта в общем объеме импорта этого товара на таможенную территорию Союза	%					

Таблица 3.4
Средневзвешенная цена импорта

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Средневзвешенная цена товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, происходящего из третьих стран и ввозимого на таможенную территорию Союза (без учета ввозной таможенной пошлины и таможенных сборов, без учета НДС)	долл. США/тонну					
Средневзвешенная цена товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, происходящего из третьих стран и ввозимого на таможенную территорию Союза (с учетом ввозной таможенной пошлины и таможенных сборов, без учета НДС)	долл. США/тонну					
Средневзвешенная цена товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, происходящего из страны демпингового импорта и ввозимого на таможенную территорию Союза (без учета ввозной таможенной пошлины и таможенных сборов, без учета НДС)	долл. США/тонну					
Средневзвешенная цена товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, происходящего из страны демпингового импорта и ввозимого на таможенную территорию Союза (с учетом ввозной таможенной пошлины и таможенных сборов, без учета НДС)	долл. США/тонну					
Средневзвешенная цена товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, происходящего из третьих стран (за исключением страны демпингового импорта) и ввозимого на таможенную территорию Союза (без учета ввозной таможенной пошлины и таможенных сборов, без учета НДС)	долл. США/тонну					
Средневзвешенная цена товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, происходящего из третьих стран (за исключением страны демпингового импорта) и ввозимого на таможенную территорию Союза (с учетом ввозной таможенной пошлины и таможенных сборов, без учета НДС)	долл. США/тонну					

Таблица 3.5

Изменение объемов и стоимости экспорта

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Общий объем экспорта аналогичного товара с таможенной территории Союза	тонн					
Динамика по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года	%					
Динамика по сравнению с базовым годом	%					
Общая стоимость экспорта аналогичного товара с таможенной территории Союза	долл. США					
Динамика по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года	%					
Динамика по сравнению с базовым годом	%					

4. Доказательства наличия материального ущерба (угрозы причинения материального ущерба) отрасли экономики государств-членов

4.1. Анализ состояния рынка Товара на таможенной территории Союза

4.1.1. Потребление Товара на таможенной территории Союза

В таблице 4.1.1 используются показатели в целом по Союзу.

Таблица 4.1.1

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Общий объем производства аналогичного товара в государствах-членах (А)	тонн					
Динамика по сравнению с предыдущим годом	%					
Динамика по сравнению с базовым годом	%					
Общий объем экспорта аналогичного товара с таможенной территории Союза (В)	тонн					
Динамика по сравнению с предыдущим годом	%					

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Динамика по сравнению с базовым годом	%					
Общий объем импорта товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, на таможенную территорию Союза (С)	тонн					
Динамика по сравнению с предыдущим годом	%					
Динамика по сравнению с базовым годом	%					
Товарные запасы готовой продукции на начало года (D)	тонн					
Товарные запасы готовой продукции на конец года (E)	тонн					
Реализация аналогичного товара на таможенной территории Союза (F=A-B+(D-E))	тонн					
Динамика по сравнению с предыдущим годом	%					
Динамика по сравнению с базовым годом	%					
Объем потребления Товара на таможенной территории Союза (G=F+C)	тонн					
Динамика по сравнению с предыдущим годом	%					
Динамика по сравнению с базовым годом	%					

Необходимо охарактеризовать состояние рынка Товара за указанный период и указать факторы, повлиявшие на изменение объемов показателей, приведенных в таблице.

4.1.2. Доля импортируемого товара и аналогичного товара, реализованных на таможенной территории Союза, в объеме потребления на таможенной территории Союза

Таблица 4.1.2

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Доля аналогичного товара, произведенного в государствах-членах, в потреблении на таможенной территории Союза	%					

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Доля импорта товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, из третьих стран в потреблении на таможенной территории Союза	%					
Доля импорта товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, из демпингующей страны (стран) в потребления на таможенной территории Союза	%					

4.2. Анализ состояния отрасли экономики государств-членов

В таблицах 4.2.1 – 4.2.12 должны быть представлены агрегированные данные производителей аналогичного товара в государствах-членах, составляющих отрасль экономики государств-членов.

4.2.1. Объем производства аналогичного товара

Таблица 4.2.1

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Объем производства аналогичного товара отраслью экономики государств-членов	тонн					
Динамика по сравнению с предыдущим годом	%					
Динамика по сравнению с базовым годом	%					

Необходимо указать факторы, повлиявшие на изменение объемов производства аналогичного товара.

4.2.2. Объем реализации аналогичного товара на таможенной территории Союза и его доля в потреблении

Таблица 4.2.2

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Объем реализации аналогичного товара, произведенного отраслью экономики государств-членов, на таможенной территории Союза	тонн					

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Динамика по сравнению с предыдущим годом	%					
Динамика по сравнению с базовым годом	%					
Доля аналогичного товара, произведенного отраслью экономики государств-членов, в потреблении на таможенной территории Союза	%					

Необходимо указать факторы, повлиявшие на изменение объемов реализации аналогичного товара на таможенной территории Союза.

4.2.3. Объем реализации аналогичного товара на экспорт

Таблица 4.2.3

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Объем экспорта аналогичного товара, произведенного отраслью экономики государств-членов, с таможенной территории Союза	тонн					
Динамика по сравнению с предыдущим годом	%					
Динамика по сравнению с базовым годом	%					

Необходимо указать факторы, повлиявшие на изменение объемов экспорта.

4.2.4. Степень загрузки производственных мощностей

Таблица 4.2.4

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Производственные мощности отрасли экономики государств-членов (по аналогичному товару)	тонн					
Степень загрузки производственных мощностей	%					
Объем производства аналогичного товара отраслью экономики государств-членов	тонн					

В случае если оборудование и техника, на которой производится аналогичный товар, используется для производства других товаров, приведите факторы

распределения производственных мощностей между этими товарами. Опишите способ подсчета производственных мощностей, укажите все факторы, использованные при подсчете производственных мощностей.

Необходимо указать факторы, повлиявшие на изменения производственных мощностей (по аналогичному товару).

4.2.5. Товарные запасы

Таблица 4.2.5

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Товарные запасы готовой продукции на начало периода	тонн					
Товарные запасы готовой продукции на конец периода	тонн					

Необходимо указать факторы, повлиявшие на изменение товарных запасов.

4.2.6. Выручка от реализации аналогичного товара на таможенной территории Союза

Таблица 4.2.6

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Выручка (нетто) от реализации аналогичного товара на таможенной территории Союза (на условиях EXW)	нац. валюта					
	долл. США					
Динамика по сравнению с предыдущим годом	%					
Динамика по сравнению с базовым годом	%					

Необходимо указать факторы, повлиявшие на изменение выручки.

4.2.7. Затраты на производство аналогичного товара, реализованного на таможенной территории Союза

Таблица 4.2.7

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Полная себестоимость аналогичного товара, реализованного на таможенной территории Союза (на условиях EXW)	нац. валюта					
	долл. США					

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Динамика по сравнению с предыдущим годом	%					
Динамика по сравнению с базовым годом	%					

Необходимо указать факторы, повлиявшие на изменение затрат на производство.

4.2.8. Прибыль/убытки от реализации аналогичного товара на таможенной территории Союза

Таблица 4.2.8

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Прибыль/убытки от реализации аналогичного товара на таможенной территории Союза	нац. валюта					
	долл. США					
Динамика по сравнению с предыдущим годом	%					
Динамика по сравнению с базовым годом	%					

Необходимо указать факторы, повлиявшие на изменение прибылей/убытков.

4.2.9. Себестоимость, цены

Таблица 4.2.9

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Средневзвешенная себестоимость единицы аналогичного товара, реализованного на таможенной территории Союза	нац. валюта /тонну					
	долл. США /тонну					
Динамика по сравнению с предыдущим годом	%					
Динамика по сравнению с ... годом	%					
Средневзвешенная отпускная цена аналогичного товара, реализованного на таможенной	нац. валюта /тонну					

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
территории Союза (на условиях EXW без учета НДС)	долл. США /тонну					
Динамика по сравнению с предыдущим годом	%					
Динамика по сравнению с базовым годом	%					

Необходимо указать факторы, повлиявшие на изменение себестоимости и цены аналогичного товара, реализованного на таможенной территории Союза.

4.2.10. Рентабельность производства, рентабельность продаж

Таблица 4.2.10

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Рентабельность производства аналогичного товара, реализованного на таможенной территории Союза	%					
Рентабельность продаж аналогичного товара на таможенной территории Союза	%					

4.2.11. Объем инвестиций

Таблица 4.2.11

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Объем инвестиций, направленных на производство и (или) реализацию аналогичного товара	нац. валюта					
	долл. США					

Необходимо кратко описать инвестиционные проекты, связанные с производством и (или) реализацией аналогичного товара.

4.2.12. Производительность труда и численность персонала

Таблица 4.2.12

Показатель	Ед. изм.	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Общее количество персонала, занятого в отрасли экономики государств-членов, в том числе:	чел.					
персонал, занятый в производстве аналогичного товара ²³	чел.					
Производительность труда	тонн/чел					
Зарплата персонала, занятого в производстве аналогичного товара	нац. валюта/чел. в месяц					
	долл.США /чел. в месяц					

Необходимо указать причины изменения показателей, приведенных в таблице.

4.3. Доказательства наличия угрозы причинения материального ущерба отрасли экономики государств-членов

При доказательстве угрозы причинения материального ущерба отрасли экономики государств-членов дополнительно к информации, изложенной в частях 4.1 и 4.2 Примерной формы заявления о применении антидемпинговой меры настоящих Рекомендаций, приводится следующая информация:

4.3.1. Сведения о наличии производственного и экспортного потенциала у иностранных производителей

- производственные мощности и степень их загрузки у иностранных производителей товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования;
- предполагаемые инвестиции с целью расширения производственных мощностей предприятий иностранных производителей товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования;
- открытость/закрытость рынков сбыта товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, в третьих странах, а также информация о возможном введении ограничительных мер третьими странами в отношении этого товара;
- уровень потребления товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, на внутреннем рынке в третьих странах;

²³ Персонал, занятый в производстве аналогичного товара в отрасли экономики государств-членов, – это рабочие основного и вспомогательного производств.

- открытость/закрытость рынка Союза для сбыта товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования;
- наличие складских запасов, позволяющих существенно увеличить экспорт товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования.

Если по объективным причинам какая-либо из вышеперечисленной информации не может быть представлена, следует указать на это в заявлении.

Кроме того приводятся следующие факторы:

- динамика демпингового импорта, свидетельствующая о реальной возможности дальнейшего увеличения импорта товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования;
- уровень цен демпингового импорта, который может привести к снижению или сдерживанию цены аналогичного товара на рынке государств-членов и дальнейшему увеличению спроса на импортируемый товар;
- влияние дальнейшего роста демпингового импорта, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, на производственные и финансовые показатели отрасли экономики государств-членов (если такое влияние будет иметь место).

5. Доказательства наличия причинно-следственной связи между демпинговым импортом и материальным ущербом отрасли экономики государств-членов

Доказательством наличия причинно-следственной связи между демпинговым импортом и материальным ущербом отрасли экономики государств-членов может являться изложение в заявлении следующих факторов:

- вытеснение с рынка Союза аналогичного товара, произведенного предприятиями, составляющими отрасль экономики государств-членов, товаром, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования:

Таблица 5.1

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Объем импорта товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, из демпингующей страны на таможенную территорию Союза	тонн					
Доля импорта товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, из демпингующей страны в потреблении на таможенной территории Союза	%					

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Доля аналогичного товара, произведенного предприятиями, составляющими отрасль экономики государств-членов, в потреблении на таможенной территории Союза	%					
Доля импорта товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, из третьих стран (исключая демпингующую страну) в потреблении на таможенной территории Союза	%					

- влияние демпингового импорта на ценовую политику производителей аналогичного товара в государствах-членах (снижение цен или их рост непропорционально затратам, что привело к ухудшению финансовых показателей предприятий, и др.):

Таблица 5.2

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Средневзвешенная цена товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, происходящего из страны демпингового импорта (без учета ввозной таможенной пошлины и таможенных сборов, без учета НДС)	долл. США /тонну					
Средневзвешенная цена товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, происходящего из страны демпингового импорта (с учетом ввозной таможенной пошлины и таможенных сборов, без учета НДС)	долл. США /тонну					
Средневзвешенная отпускная цена аналогичного товара, произведенного отраслью экономики государств-членов и реализованного на таможенной территории Союза (на условиях EXW без учета НДС)	долл. США /тонну					
Соотношение цены товара, который предлагается заявителем в качестве объекта	%					

<p>расследования, происходящего из страны демпингового импорта (с учетом ввозной таможенной пошлины и таможенных сборов, без учета НДС) и цены аналогичного товара, произведенного отраслью экономики государств-членов и реализованного на таможенной территории Союза (на условиях EXW без учета НДС)</p>						
---	--	--	--	--	--	--

- иные факторы, свидетельствующие о наличии причинно-следственной связи между демпинговым импортом и ухудшением ситуации в отрасли экономики государств-членов (например, сведения о переходе потребителей аналогичного товара на использование товара, происходящего из страны демпингового импорта).

Одновременно необходимо рассмотреть и проанализировать другие факторы, которые могут оказывать влияние на состояние отрасли экономики государств-членов, но не связаны с демпинговым импортом, например:

- объем и цена импортного товара, реализуемого не по демпинговым ценам:

Таблица 5.3

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Объем импорта товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, происходящего из третьих стран, реализуемого на таможенной территории Союза не по демпинговым ценам	тонн					
Средневзвешенная цена товара, который предлагается заявителем в качестве объекта расследования, происходящего из третьих стран, реализуемого на таможенной территории Союза не по демпинговым ценам (с учетом ввозной таможенной пошлины и таможенных сборов, без учета НДС)	долл. США /тонну					

- сокращение спроса или изменения в структуре потребления на таможенной территории Союза;
- сокращение экспортных поставок аналогичного товара;
- различия и изменения в технологии производства;

- производство аналогичного товара предприятиями, не являющимися заявителем:

Таблица 5.4

Показатель	Ед. изм.	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
		год	год	год		
Объем производства аналогичного товара предприятиями, не являющимися заявителем	тонн					
Динамика по сравнению с предыдущим годом	%					
Динамика по сравнению с базовым годом	%					

Следует обосновать выводы об отсутствии или наличии влияния таких факторов на состояние отрасли экономики государств-членов. При наличии влияния – отделить влияние таких факторов на ущерб отрасли экономики государств-членов при анализе причинно-следственной связи.

6. Предложения о введении меры

В данном разделе заявитель представляет основные выводы по материалам заявления и свои предложения относительно размера антидемпинговой пошлины и срока применения антидемпинговой меры, которые, по мнению заявителя, являются достаточными для устранения материального ущерба или угрозы его причинения отрасли экономики государств-членов вследствие демпингового импорта.

Указанные предложения заявителя должны подтверждаться обоснованиями и расчетами.

Оформление неконфиденциальной версии заявления

При составлении неконфиденциальной версии заявления необходимо иметь в виду, что доступ к ней будет предоставлен всем заинтересованным лицам.

Представление данных и сведений в неконфиденциальной версии заявления должно быть достаточно подробным, чтобы обеспечить понимание сути информации, представленной в конфиденциальной версии.

При заполнении неконфиденциальной версии заявления следует придерживаться следующих рекомендаций:

1. Информация, представленная в заявлении, рассматривается в качестве конфиденциальной при наличии обоснований. Указанные обоснования приводятся в неконфиденциальной версии заявления применительно к данным, рассматриваемым в качестве конфиденциальных.

Примеры обоснований предоставления информации в качестве конфиденциальной:

- «Просим считать данные, отмеченные квадратными скобками, конфиденциальными. Эти данные недоступны из других источников, и их раскрытие нанесет значительный ущерб конкурентной позиции заявителя на рынке товара. Конфиденциальные данные относятся к внутренней финансовой информации заявителя и представлены в интерпретированном виде на страницах 24 и 25.»;
- «Информация, отмеченная специальным знаком «*», является конфиденциальной и не подлежит раскрытию. Разглашение этой информации повлечет неблагоприятные последствия как для нашей компании, так и для лица, от которого она была получена. Эта информация относится к определению экспортной стоимости товара и приводится в заявлении на странице 22.».

2. Конфиденциальную версию заявления следует использовать как базу.

Всю конфиденциальную информацию, содержащуюся в конфиденциальной версии, необходимо перевести в неконфиденциальный вид путем интерпретации. Интерпретированная информация должна быть представлена в неконфиденциальной версии заявления.

Примеры интерпретации конфиденциальной информации в неконфиденциальный вид:

- когда информация предоставляется за определенные периоды времени, она может быть представлена в индексном выражении:

конфиденциальная информация

2009 год	2010 год	2011 год
20.000 долл. США	30.000 долл. США	40.000 долл. США

неконфиденциальная интерпретация

2009 год	2010 год	2011 год
=100	150	200

- когда конфиденциальными являются отдельные показатели, их можно интерпретировать следующим образом: указать интервал, в котором такое значение находится, не указывая истинного значения показателя:

конфиденциальная информация

Издержки производства на предприятии составляют 300 долл. США за тонну.

неконфиденциальная интерпретация

Издержки производства на предприятии составляют 330 долл. США за тонну.

(в сноске указать, что в целях сохранения конфиденциальности истинное значение было изменено на разницу в $\pm 10\%$)

- когда конфиденциальная информация содержится в тексте, ее неконфиденциальная интерпретация может быть выражена обобщением:

конфиденциальная информация

«Наименование торговой организации» передало заявителям информацию о факте снижения отпускных цен на 20%.

неконфиденциальная интерпретация

[Один из наших потребителей] передал заявителям информацию о факте снижения отпускных цен на 20%.

В исключительных случаях, когда конфиденциальная информация не может быть интерпретирована в неконфиденциальный вид, необходимо предоставить убедительные обоснования невозможности её интерпретации.

3. Информация, не являющаяся конфиденциальной, должна быть «зеркально» отображена в конфиденциальной и неконфиденциальной версиях заявления.

Формат письма производителя, поддержавшего заявление

(Наименование юридического лица-производителя) поддерживает заявление о применении антидемпинговой меры в отношении (наименование товара), происходящего из (название экспортирующей третьей страны/стран) и ввозимого на таможенную территорию Союза.

Объем производства (наименование товара) на (наименование юридического лица-производителя) за период с... по ... год и истекший период ... г. составляет:

Наименование товара	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Объем производства аналогичного товара на предприятии «XXX ²⁴ »	тонн					
	нац. валюта					
	долл. США					

(Наименование юридического лица-производителя) выражает готовность к предоставлению данных, запрашиваемых Департаментом.

Нижеподписавшиеся свидетельствуют, что вся информация, представленная в заявлении о применении антидемпинговой меры в отношении (наименование товара), ввозимого на таможенную территорию Союза, в части показателей (наименование юридического лица-производителя), является достоверной и может быть подвергнута проверке представителями Департамента.

Наименование должности
руководителя предприятия

[Личная подпись] Расшифровка подписи

Наименование должности лица,
ответственного за ведение
бухгалтерской отчетности

[Личная подпись] Расшифровка подписи

МП

Примечания: 1. Письмо предприятия, высказавшегося в поддержку заявления, оформляется на фирменном бланке предприятия, подписывается руководителем предприятия и лицом, ответственным за ведение бухгалтерской отчетности, скрепляется печатью предприятия. На письме проставляется его исходящий номер и дата.
2. В случае если предприятие, поддерживающее заявление, готово предоставить необходимые данные для установления материального ущерба (угрозы причинения материального ущерба) отрасли экономики государств-членов, то

²⁴ Условное наименование предприятия.

такое предприятие должно заполнить таблицу согласно приведенному ниже формату и приложить таблицу к письму в поддержку заявления.

3. В формате указанной таблицы в заявлении необходимо также привести агрегированные данные по всем предприятиям, сведения которых используются для установления материального ущерба отрасли экономики государств-членов.

Таблица
к пункту 2 примечаний

Показатель	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Объем производства аналогичного товара на предприятии «XXX»	тонн					
	нац. валюта					
	долл. США					
Доля объема производства аналогичного товара на предприятии «XXX» в общем объеме производства аналогичного товара в государствах-членах	%					
Объем реализации аналогичного товара предприятием «XXX» на таможенной территории Союза	тонн					
	нац. валюта					
	долл. США					
Объем экспорта аналогичного товара предприятием «XXX» с таможенной территории Союза	тонн					
	нац. валюта					
	долл. США					
Производственные мощности предприятия «XXX» (по аналогичному товару)	тонн					
Степень загрузки производственных мощностей	%					
Товарные запасы готовой продукции на начало года	тонн					
Товарные запасы готовой продукции на конец года	тонн					
Выручка от реализации аналогичного товара на таможенной территории Союза	нац. валюта					
	долл. США					
Полная себестоимость аналогичного товара, реализованного на таможенной территории Союза	нац. валюта					
	долл. США					

Прибыль/убытки от реализации аналогичного товара на таможенной территории Союза	нац. валюта					
	долл. США					
Себестоимость единицы аналогичного товара, реализованного на таможенной территории Союза	нац. валюта /тонну					
	долл. США /тонну					
Отпускная цена аналогичного товара, реализованного на таможенной территории Союза (на условиях EXW без учета НДС)	нац. валюта /тонну					
	долл. США /тонну					
Рентабельность производства аналогичного товара, реализованного на таможенной территории Союза	%					
Рентабельность продаж аналогичного товара на таможенной территории Союза	%					
Объем инвестиций предприятия «XXX», направленный на производство и (или) реализацию аналогичного товара	нац. валюта					
	долл. США					
Общее количество персонала, занятого на предприятии «XXX», в том числе:	чел.					
персонал, занятый в производстве аналогичного товара ²⁵	чел.					
Производительность труда	тонн /чел.					
Зарплата персонала, занятого в производстве аналогичного товара	нац. валюта /чел. в месяц					
	долл. США /чел. в месяц					

²⁵ Персонал, занятый в производстве аналогичного или непосредственно конкурирующего товара на предприятии «XXX», – это рабочие основного и вспомогательного производств.

Формат письма производителя, высказавшего мнение (поддержку или несогласие) относительно заявления

(*Наименование юридического лица-производителя*) поддерживает заявление/выражает несогласие с заявлением о применении антидемпинговой меры в отношении (*наименование товара*), происходящего из (*название экспортирующей третьей страны/стран*) и ввозимого на таможенную территорию Союза.

Объем производства (*наименование товара*) на (*наименование юридического лица-производителя*) за период с ... по ... год и истекший период ... г. составляет:

Наименование товара	Ед. изм.	... год	... год	... год	Аналогичный период предшествующего года	Истекший период текущего года
Объем производства аналогичного товара на предприятии «XXX»	тонн					
	нац. валюта					
	долл. США					

Наименование должности
руководителя предприятия

[Личная подпись] Расшифровка подписи

Наименование должности лица,
ответственного за ведение
бухгалтерской отчетности

[Личная подпись] Расшифровка подписи

МП

Примечание. Письмо предприятия, высказавшего свое мнение относительно заявления, оформляется на фирменном бланке предприятия, подписывается руководителем предприятия и лицом, ответственным за ведение бухгалтерской отчетности, скрепляется печатью предприятия. На письме проставляется его исходящий номер и дата.